



- SA à directoire et Conseil de surveillance,
 - JEI, SME (Europe)
 - capital 2 M€ + financements publics : CIR, Bpifrance, DGA-Rapid, FP7
- Fondée en décembre 2006
 - ACE Management, 2 fonds VC : Financière de Brienne & Fonds Sécurité
 - Société BM-Systems
- R&D depuis mi 2007: stratégie actuelle depuis mi 2010
- 7 salariés : 100 % en recherche
- Traitement des infections bactériennes
- Développement de médicaments

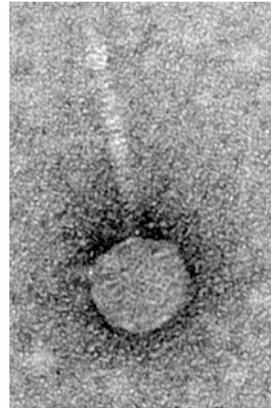
2008 global sales:
\$ 63 Billions

38,3 Md\$
60,8%
+6 %/year

- Antimicrobial
- Antifungal
- Antiviral

Bactériophages & infections nosocomiales

- Bactériophage : virus tueur de bactéries
- Recherche pharmaceutique, 7 scientifiques,
- Projets récents approuvés :
 - **PACOBURN** 2011-13 : phases précliniques avec l'Université Paris Sud et l'IRBA (France)
 - **PHAGOBURN** 2013-16 : essai clinique de phase I/II coordonné par le SSA et Pherecydes
- Pherecydes = 100 % innovant... avec ses partenaires
 - Nouveaux actifs antiinfectieux contre la résistance aux ATB
 - Nouveaux modèles animaux
 - Production GMP de bactériophages
 - Nouvelles approches cliniques





PhagoBurn



- Traitement des infections des brûlures
- PP0121 anti-coli & PP1131 anti-PYO
- Approbation réglementaire
- Bioproduction en condition GMP
- Essai d'innocuité et d'efficacité à 4 bras
 - 2 bras pour chaque produit
 - contre traitement antiseptique de référence
 - 200 patients : 100 pour évaluer chaque cocktail



- Partenaires



Retour d'expérience

- Points positifs
 - Une co-coordination hôpital + entreprise hyper constructive
 - Des équipes très motivées : une véritable émulation
 - Une envie partagée de réussir
 - Deux brevets de produits déposés fin 2013
 - Les agences réglementaires parties prenantes
- Points négatifs
 - Un calendrier trop ambitieux : passage obligé pour gagner un FP7 ?
 - Des partenaires qui font beaucoup, d'autres qui « somnolent » selon les phases du projet
 - Pas évident de marier différentes cultures d'entreprises
 - Les objectifs des uns ne sont pas forcément ceux des autres
 - Etre transparent entre partenaires industriels

Recommandations dans HORIZON 2020

LE PROGRAMME DE RECHERCHE ET
D'INNOVATION DE L'UNION EUROPÉENNE



- **Recommandations** pour des PME :
 - Oser se lancer
 - Trouver les bons partenaires : les bons copains ne seront pas ceux qui sauront forcément faire
 - Utiliser un cabinet de conseil expérimenté : ne pas faire tout seul
 - Certains prennent le risque avec vous
- **Nos attentes** :
 - Faire une place à l'antiinfectieux autrement que par les antibiotiques chimiques et les vaccins. IMI ne le fait pas !
 - Si un « *call* » est dédié aux PME dans le développement pharmaceutique, la faible capitalisation d'une SME ne doit pas être un frein à la candidature et à la négociation : la sous-capitalisation est un mal récurrent des PME française
 - Aider à **trouver** des partenaires c'est bien, aider à **qualifier** la capacité d'un partenaire potentiel à faire c'est mieux

Accompagnement vers le FP7

Dans le cadre d'**Amorce Europe**, réseau francilien d'accompagnement des PME innovantes dans leurs projets européens :

- Un pré diagnostic de la stratégie européenne de Pherecydes Pharma réalisé par l'équipe Amorce Europe avec un consultant spécialisé, en mai 2010.
- Un soutien financier pour la préparation du dossier de candidature au FP7 en 2011.

