



EIT Montage d'une proposition ... non un manuel de survie

28 Mars - MESR







Claude Ayache KIC InnoEnergy

Corinne Borel Climate KIC

Jean-Charles Pomerol EIT ICT Labs

Bruno Le Dantec EIT ICT Labs

Dominique Larrouy MESR

EIT: Boost innovation in Europe

To seed European ecosystems where research, business and higher education come together to find sustainable solutions to societal challenges by:

- creating interconnected knowledge hubs,
- breeding entre- and intrapreneurs, and
- attracting investors.



EIT - Rappel



Objectifs

 Renforcer la compétitivité européenne, contribuer à la croissance économique durable en renforçant la capacité de valorisation de l'innovation des États membres et de la Communauté.

Comment

- Réunir des trois pôles du **triangle de la connaissance** : éducation, recherche et innovation. Y ajouter les territoires.
- Colocation center: Lieux physique de réunion, de travail des participants de chaque nœud.
- 4 à 6 noeuds

Outils

- Communautés de la Connaissance et de l'Innovation (CCI/KIC)
- Rassemblent les 3 côtés du triangle de la connaissance
- Critère principal de sélection est l'excellence européenne et mondiale
- Durée de vie de 7 à 15 ans
- 60 à 100 M€ de financement EIT par an
- Financement 25% IET, 75% externe

Qu'est ce qu'u Recherche

Le triangle de la connaissance

- Integration of the Triangle with a focus on the market:
- Integration of the Triangle with a focus on human capital development
- Performance and results
- Impact économique et sociétal Alignement H2020
- Analyse de marché, Business models et plan de financement
- Implication des partenaires
- Un partenariat fort et varié capable de générer une innovation de rupture
- C'est un partenariat, pas un réseau.
 Qu'elle est votre logique d'investissement Slong terme.
- Qu'apportez vous au KIC ?
- Qu'elle est votre dimension européenne ?
- Sur quels territoires vous appuyez vous?
- yer Sur la recherche, détecter et former les talents, aiden Que a

Que doit contenir un KIC



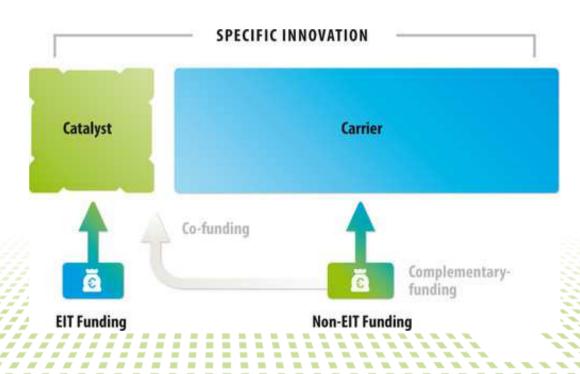
- Formation à l'innovation et à l'entreprenariat appliquée aux besoins de l'entreprise.
- La recherche n'est pas financée, c'est un carrier essentiel. Quels sont'ils ?
- Maturation, valorisation, accélération. Transformer l'innovation en marché. Quel sont vos outils ?
- Engagement clef des partenaires et de l'écosystème de développement
- Rôle fondamental des startups, PME, ETI. Prévoir un moyen souple de les financer
- Sélectionner les meilleurs outils en fonction des industriels de votre environnement:
 - Satt, incubateur, fonds d'investissements (VC, BA)
 - French Tech, IRT, Labex, communautés, territoires,...
- Management fort et adaptable
- Attention au morcellement mais conserver l'ouverture
- Budget annuel,... appel à propositions annuels, ouverts ou non.
- Proposition = liberté, 50 pages versus FP7, ANR, FUI
- Structure juridique: un modèle souple, adaptatif.



The EIT Investment Model

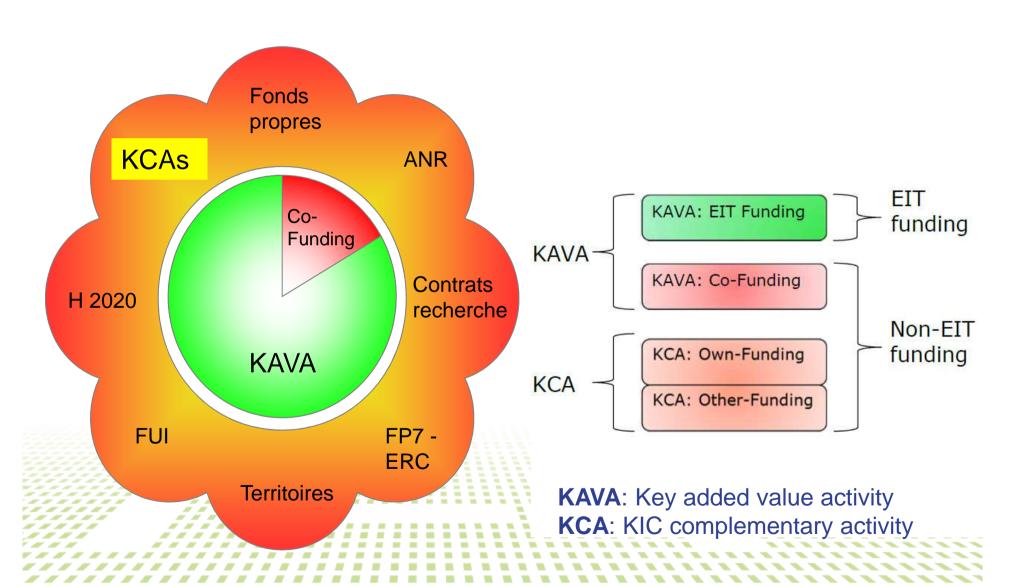


- The so-called catalyst-carrier model is a key means to realise the innovation cycle
- The application of a catalyst should create significant added value towards the European innovation agenda and the goals of EIT

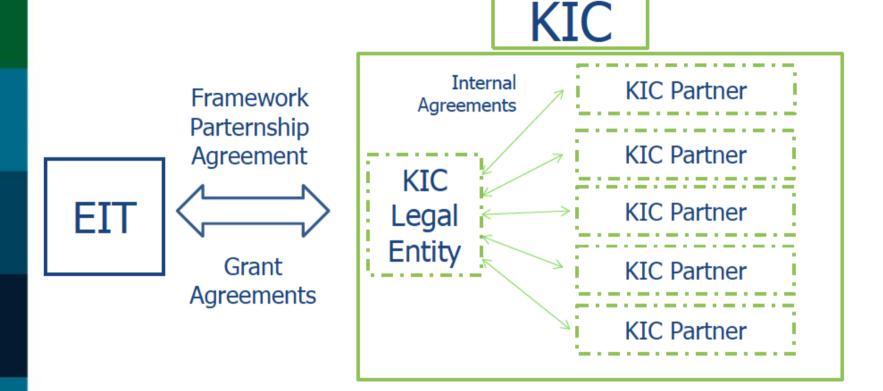


... sous un autre angle





Engaging with the EIT: contractual relations between the EIT and the KICs



The long-term cooperation between the KIC and the KIC partners must be formalised through **Internal Agreements**



Critères de sélection

STRATEGY	OPERATIONS	IMPACT
STRATEGIC APPROACH	KIC GOVERNANCE	IMPACT AND COMPETITIVENESS
ADDED-VALUE, INNOVATIVENESS AND SYNERGIES	LEADERSHIP AND OPERATIONS	OUTPUTS (KPIs) AND KIC SCOREBOARD
KIC PARTNERSHIP	KIC BUSINESS MODEL AND FINANCIAL PLAN	COMMUNICATION OUTREACH DISSEMINATION
30 points	35 points	35 points





Claude Ayache KIC InnoEnergy

Corinne Borel Climate KIC

Jean-Charles Pomerol EIT ICT Labs

Bruno Le Dantec EIT ICT Labs

Dominique Larrouy MESR

EIT - Rappel



- Part A
 - Informations administratives: Partenaires, coordinateur.
- Part B: proposition
 - List des partenaires
 - La stratégie 15 pages
 - Fonctionnement 20 pages
 - Impact 15 pages
- Part C
 - Déclaration d'engagement des partenaires

Statut et partenariat EIT ICT labs



Association internationale de droit belge à but non lucratif avec une assemblée générale, un executive steering committee et un executive committee.

Core Partner



Décide de la stratégie et du Business Plan. Partage à égalité les risques financiers de la KIC Legal Entity

Affiliate Partner

Peut recevoir des financements du KIC et être comptabilisé comme tel.

Noeuds



Accord de consortium, Gmbh, association, fondation

Subgrantee



start-ups/SMEs, 60k€ annuel

Subcontractor Livrables spécifiques sur base commerciale

Associé



Partenaire en dehors des pays du KIC

Statut et partenariat Climate-KIC



Association de droit néerlandais, avec un conseil de gouvernance et une assemblée (essentiellement composée des *core partners*)

Core Partner



Décide de la stratégie et des objectifs du Business Plan (et partage les risques financiers de la KIC Legal Entity)

Affiliate Partner

Peut recevoir des financements KIC et être comptabilisé comme tel.

KIC Supporter



Subgrantee



Scholarships, start-ups/SMEs, individus

Subcontractor



Livrables spécifiques sur base commerciale

Statut et partenariat InnoEnergy



Societas Europaea (SE), avec un supervisory board et un executive board

	Formal Partner	Associate Partner	Project Partner
Shareholder of	KIC IE SE; Colocation*	Colocation*	
Governance rights	KIC IE SE; Colocation	Colocation	
Leading projects	yes	yes	no
max. grant p.a.	no limit	400k€	100k€
Obligations cash	100k€ p.a.	30k€ p.a.	
Obligations inkind	900k€ p.a.	270k€ p.a.	

*: if local agreement / legal structure