

SATT

Réseau

Les Sociétés d'Accélération
du Transfert de Technologies



ACCÉLÉRONS L'INNOVATION

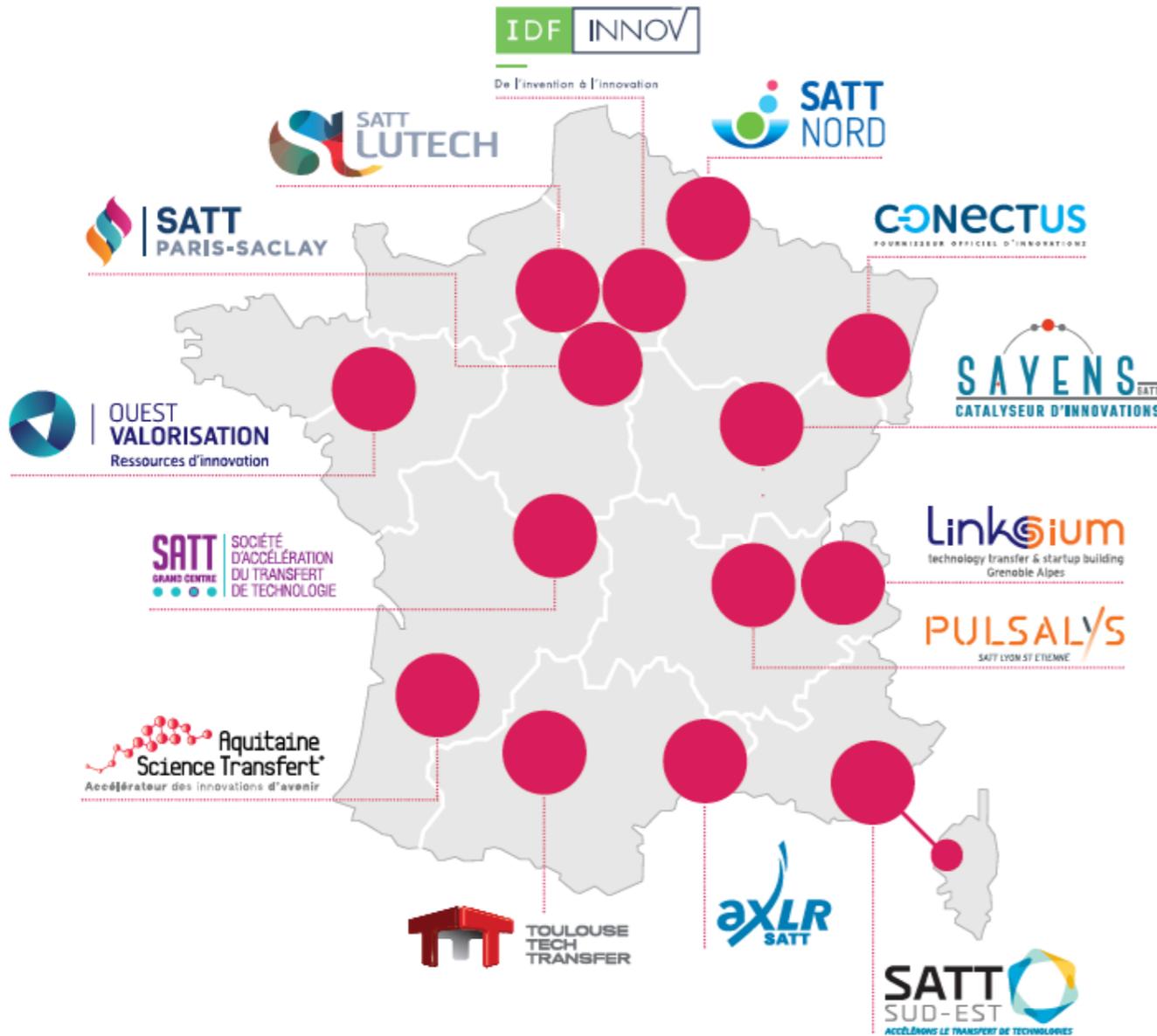
TÉMOIGNAGE - ERC PROOF OF CONCEPT

JOURNÉE D'INFORMATION NATIONALE POCS/LAUNCHPADS AUTOUR DE LA VALORISATION

Vincent Lamande, Président SATT Ouest Valorisation

www.satt.fr

twitter @ReseauSATT



CREATION

- 2012-2014
- 14 SATT (Statut SAS, 33% CDC → BPI France)
- Programme des Investissements d'Avenir (PIA)

OBJECTIF

Transformer la puissance de notre recherche publique en innovations pour les entreprises FR

ACTIONS

- **Détecter** des résultats de recherche dans les labos
- **Développer** ces résultats (« maturation », 3 volets)
- **Transférer** les résultats maturés à une entreprise (existante ou en création)



La Recherche

174 établissements
de recherche couverts
par les SATT

135 000 chercheurs,
enseignants
chercheurs et
doctorants

Les **SATT** ont **accès aux expertises et technologies** des chercheurs publics sur leur territoire et accompagnent ces innovations jusqu'au transfert vers une entreprise.

Les **SATT** disposent d'un **fonds de maturation** unique en France dédié aux projets sélectionnés.



Force d'investissement

856 M€ de
budget
sur 10 ans

*Un levier de croissance
pour les Entreprises
et de reconnaissance
pour les Laboratoires...*



370
start-up créées



841
licences d'exploitation
signées avec des entreprises



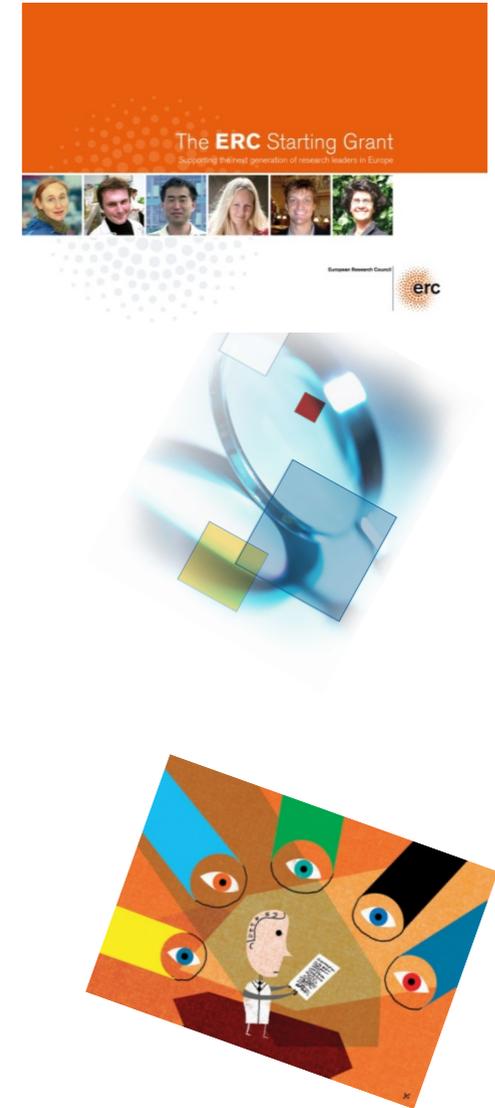
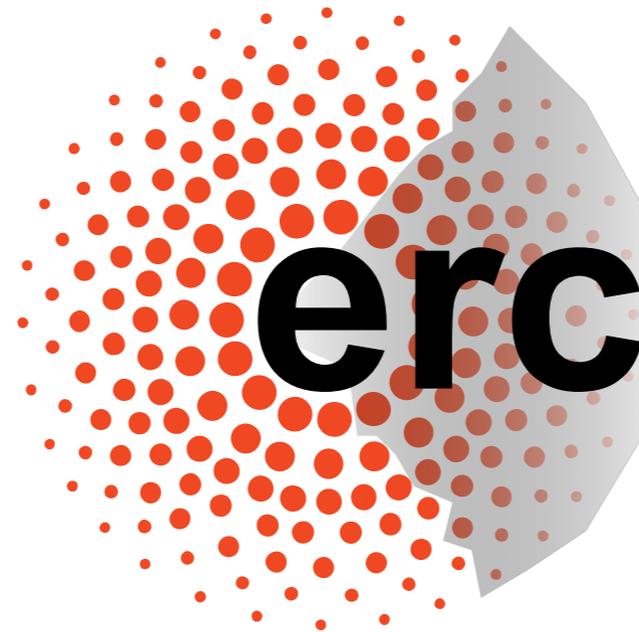
2 596
brevets prioritaires déposés



11 636
projets innovants
détectés et analysés

- Budget 2019 EUR 25 000 000
- 3 rounds d'évaluation annuels
- Montant forfaitaire EUR 150 000
- 18 mois. En moyenne : 12 mois

Qui : les lauréats d'une ERC grant
≈12% boursiers ERC candidatent



POUR QUOI FAIRE ?



Pas de financement de la recherche

Faire la démonstration du potentiel innovant d'une idée

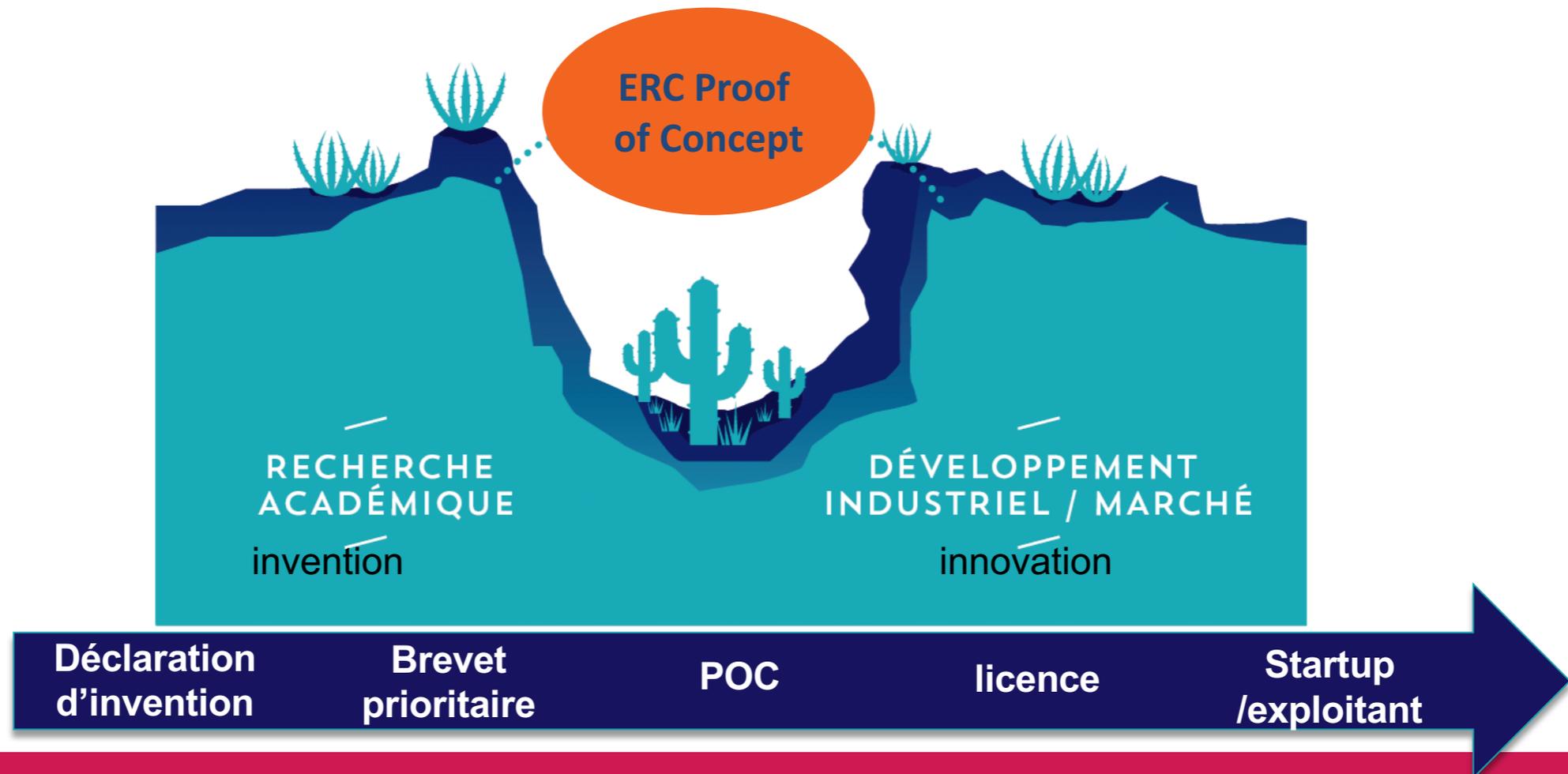


- Etablir la viabilité, validation technique
- Clarifier la propriété intellectuelle et la stratégie
- Financer une étude de marché
- Appui à la recherche d'opportunités marché
- Faire le lien pour de futures étapes de financement
- Couvrir des dépenses de création de la startup

Pour être éligibles au financement les propositions doivent recevoir la validation d'une majorité d'experts sur chacun des trois critères d'évaluation

- 1. Excellence du potentiel innovant** : la preuve de concept (démonstrateur) doit grandement aider à passer du stade « résultat » de recherche aux premières étapes de pré-commercialisation ou d'innovation sociale
- 2. Impact** : la preuve de concept doit être susceptible de générer des effets ou bénéfices à l'économie, société, culture, politique publique
- 3. Qualité and efficacité de la mise en œuvre** : la programmation, le plan de la preuve de concept doit être techniquement et commercialement réalisable

Phase d'un projet de R&D comprise entre ses premiers résultats et la maturité rendant possible son transfert vers un partenaire socio-économique



Positionner son projet sur l'échelle TRL

Principes de base observés	Concept technologique formulé	Validation expérimentale du principe	Validation technologique en labo	Validation technologique en environn. pertinent	Démonstration en environn. pertinent	Démonstration en environn. opérationnel	Système complet et qualifié	Opérations de mission réussies
1	2	3	4	5	6	7	8	9

- Augmenter le TRL, validation technologiques, démonstrateur
- Réduire le risque pour le partenaire en vue d'un transfert
- Accélérer les Retours sur Investissement (ROI) pour le secteur public
- Favoriser le développement économique pour le territoire

A

Secteur public/Organismes de recherche et universités

B

Partenariat public-privé/Instituts de recherche technologique (IRT) et R&D privée

C

Secteur privé/Industries

Market-pull versus Techno-push

Hybrider les 2 approches

DR Level	Description de la Demand Readiness Level ©	Description TRL level	TR Level
1	Apparition d'un Sentiment "quelque chose manque"		
2	Identification du besoin spécifique	Certification Produit et autorisation de vente	9
3	Identification des Fonctionnalités attendues du nouveau Produit/Service	Industrialisation	8
4	Quantification des fonctionnalités attendues	Prototype Industriel	7
5	Identification des capacités systémiques (la coordination et le leadership du projet)	Démonstration en conditions opérationnelles	6
6	Traduction des fonctionnalités attendues en capacités nécessaires pour la construction de la réponse	Développement Technologique	5
7	Définition des compétences et ressources nécessaires et suffisantes	Prototype en Laboratoire	4
8	Identification des Experts possédant les compétences	Preuve du Concept	3
9	Construire la réponse adaptée au besoin exprimé venant du marché	Recherche Appliquée	2
		Recherche Fondamentale	1

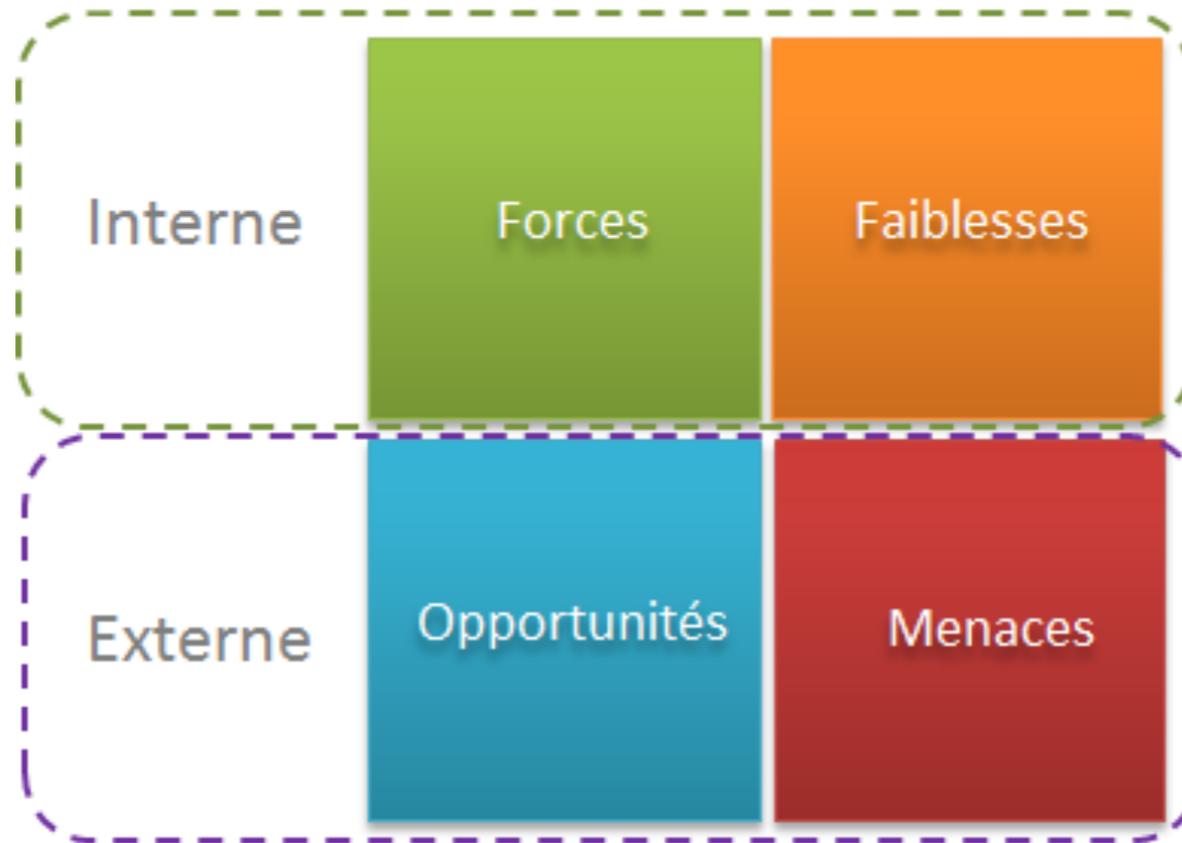
© - Florin Paun, 2011

→ **Théorème : Investir dans les Projets pour lesquels**

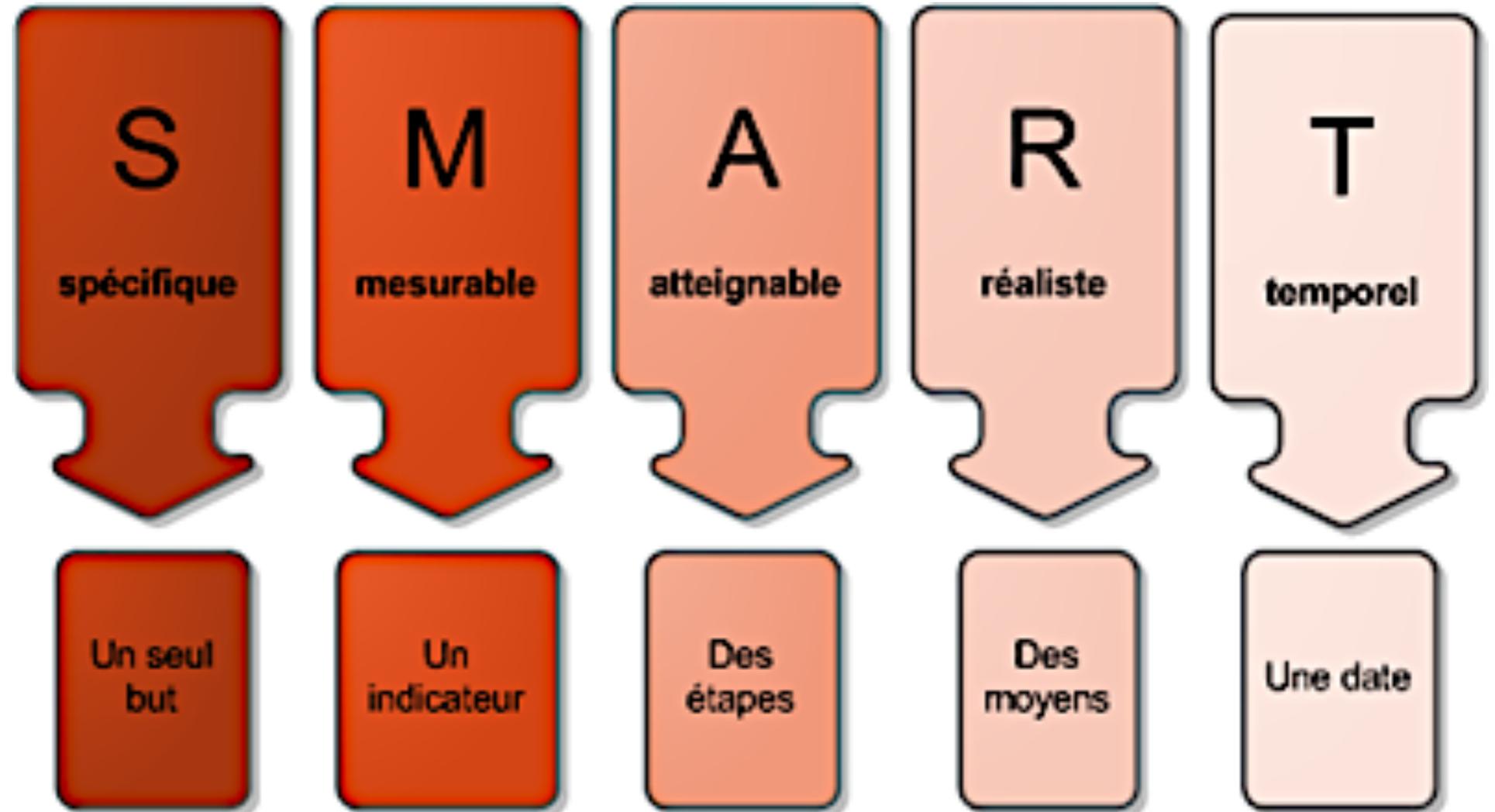
DRL+TRL ≥ 9 !

Evaluer le potentiel du projet

Analyse SWOT



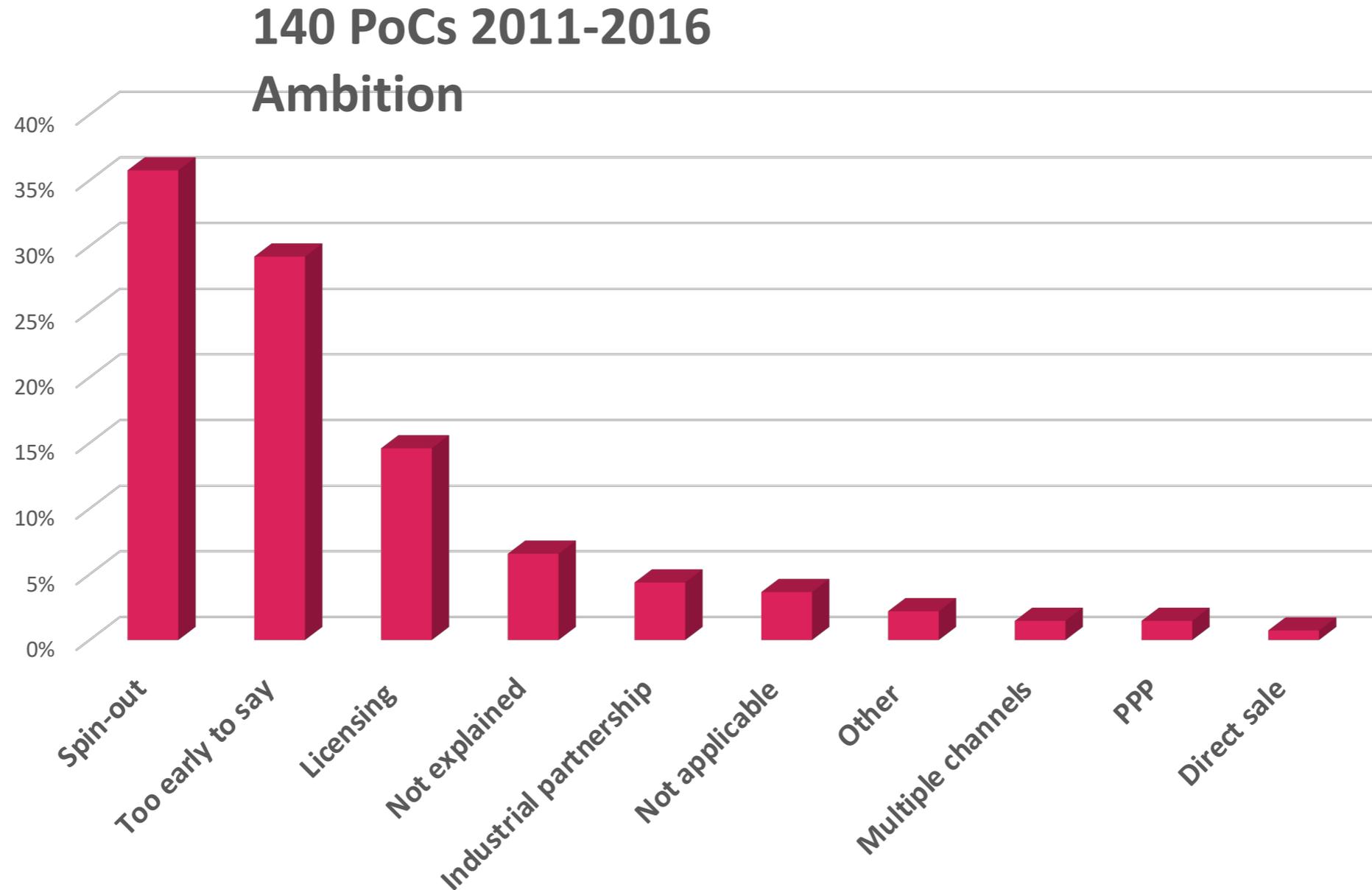
Qui vous lit ?
Quel objectif ?



Quelques données chiffrées

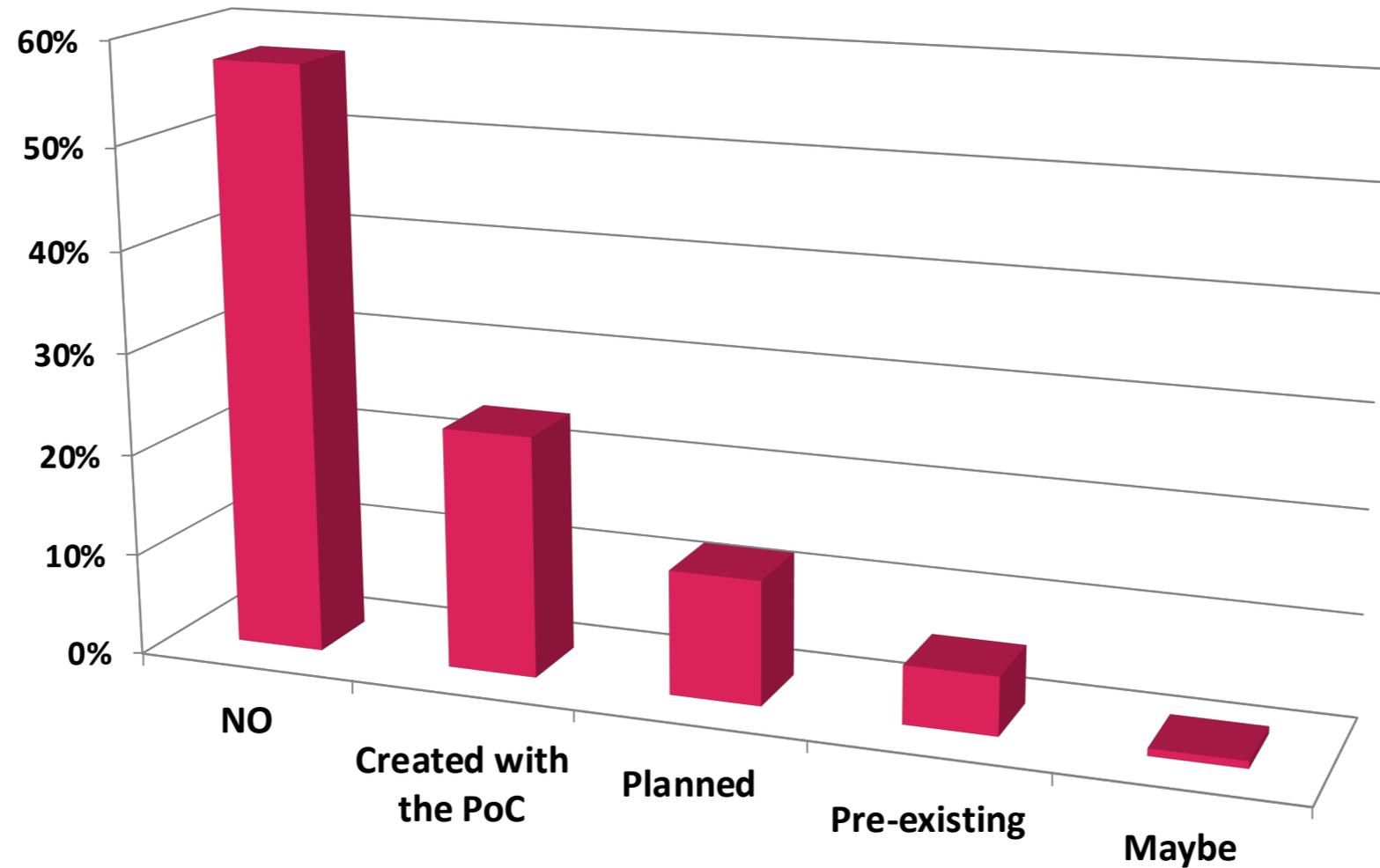
	2011	2012	2013	2014	2015	2016	TOTAL
Budget	10ml	10ml	10ml	15ml	20ml	20ml	
Propositions	139	120	279	426	323	408	1 695
Financements	51	60	67	121	160	159	618
Success	37%	50%	24%	28%	49%	39%	36%

Que deviennent les projets ?



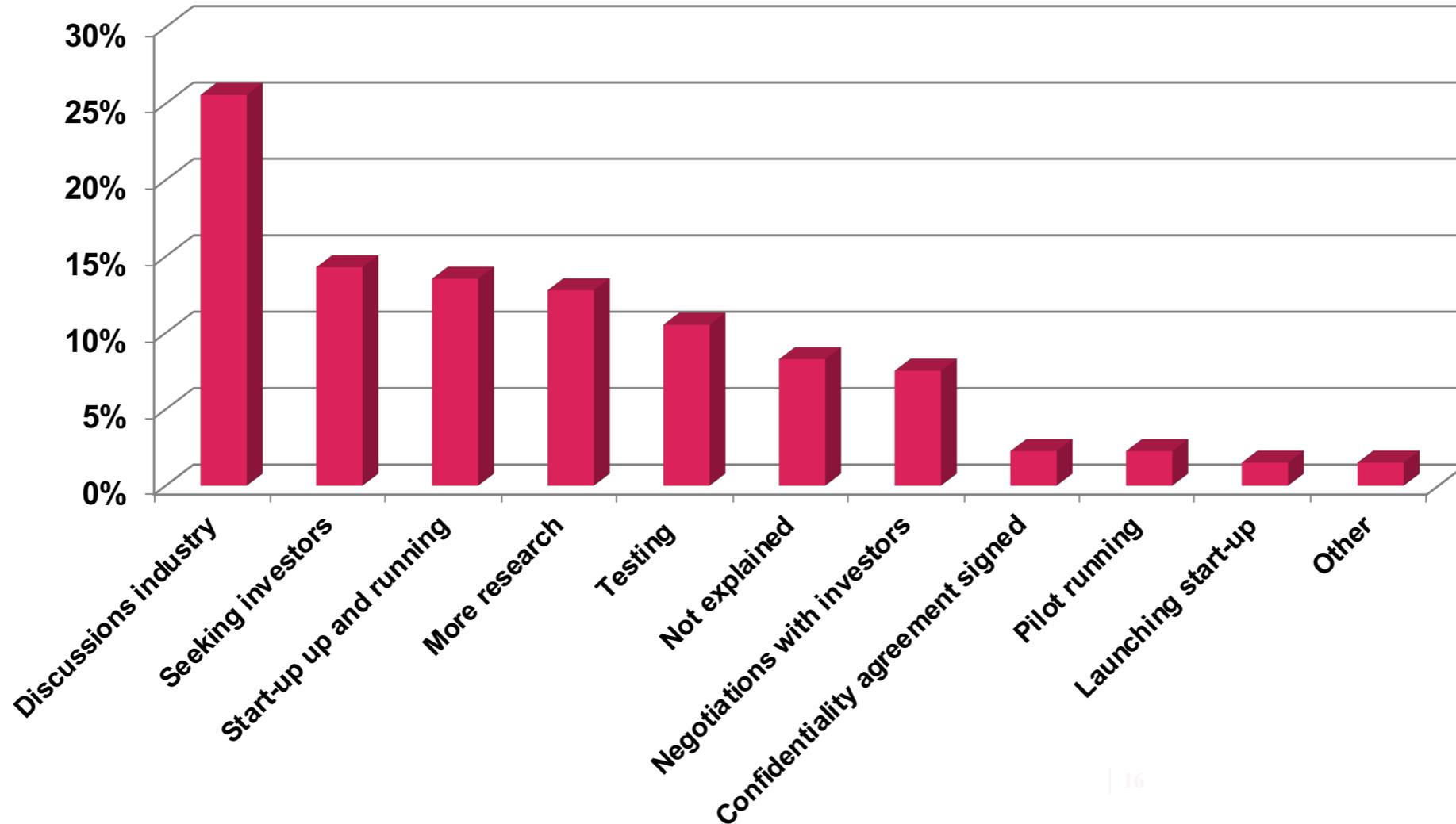
Que deviennent les projets ?

140 PoCs 2011-2016 Creation de Spin-out



Que deviennent les projets ?

140 PoCs 2011-2016 Statut des projets



ACCÉLÉRONS L'INNOVATION