



Projects: Cargo SaaS & Cargo Tracker

Speaker: Jose M. Castillo

José M. Castillo van OSI Global Supply Chain:

'Samenwerking is sleutel'

Het delen van logistieke middelen heeft de toekomst. Door middel van het OSI-platform kunnen kleinere transportbedrijven makkelijker en kosteffectiever voor grotere partijen klanten werken.

DOOR RICK OHR

Zijn ambitie is om transportbedrijven te helpen te groeien door een flexibel en schaalbaar supply chain platform aan te bieden. José M. Castillo (43), directeur Europese expansie van OSI Global Supply Chain: 'De leden van T.N zijn mijn doelgroep. Ik heb in een korte tijd hun logistieke dienstverlening en daarom groeien. Veel transportbedrijven zijn meestal in kleinere logistieke netwerken actief en hebben dus een beperkte logistieke kennis en beschikking. Het OSI-platform verbindt je snel en effectief met meer dan 150 'Freight Exchange Partners' in Europa die geschikt kunnen worden om je logistieke kennis te vergroten.'

Grote klanten winnen

Castillo vervolgt: 'Om nieuw klanten binnen te halen en om bestaande klanten aan zich te binden, moeten transportbedrijven zich in positieve zin onderscheiden van hun collega's. De meest hogere scores van klanten en commerciële concurrentie vanuit het buitenland dwingen ons om innovatief te zijn en bestaande netwerken en partners te maximaliseren. Als Nederlands bedrijf wil ik hen helpen om nieuwe afzetmarkten te vinden en de kosten te minimaliseren. Voor een abonnementsvergoeding van €50 aan per jaar leveren wij een TMS, kantafnameformulier, rondom opslag, orderontvangst, planning, uitvoering en facturatie. Door de logistieke activiteiten van kleinere bedrijven beter op elkaar te laten aansluiten, hebben we een sterkere positieve voor grote organisaties, zoals KLM Cargo. Door realtime kennisinvoer te delen, hebben we meer grip op de keten en kunnen we kosteffectiever leveren aan grote opdrachtgevers, ook al zijn we relatief klein en opereren we met minder auto's in de markt. Castillo benadrukt dat zijn bedrijf geen expeditie is, maar een dienstverlener voor de transporteur: 'Ik spreek de taal van de multinationals, begrijp hoe kleinere transportorganisaties effectiever hun processen kunnen structureren. Ik heb oplossingen die leden het procesmaximaliseren die je versnellen of door bij grote organisaties kan verwachten.'

Zelfde serviceniveau

Castillo is ervan overtuigd dat zijn business model werkt. Hij ziet kleine en middelgrote transportbedrijven worden met de huidige marktsituatie en noodbehoeften weggevoerd of falen gaan. 'In zijn eigen logistieke kennis toe, opgebouwd bij onder andere bij



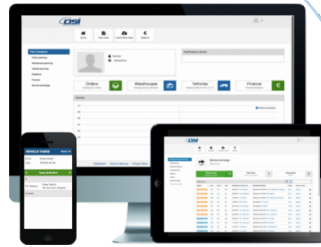
José M. Castillo: 'Onderwijskwaliteit is hoog, maar samenwerking is sleutel.'

Worldwide Group en Christian Salvemini, maar ook bij kleine organisaties, om hen te laten groeien en kans te bieden in nieuwe afzetmarkten. Het onderscheidend vermogen zit hem in het breiden van maatwerk en operationele efficiëntie.' Het platform valt de gratis in de logistieke keten door bijvoorbeeld te zoeken naar transportbedrijven met eigen middelen - vrachtwagens en wachruimtes - die vaak via het gemeenschappelijk platform willen aanbieden. Zo kunnen organisaties die componenten van de supply chain missen hun dienstverlening verrijken en bestaande activiteiten uitbreiden. Om netwerk en database verder te kunnen laten groeien, dienen meer bedrijven zich aan te sluiten. 'De bedrijven die zich aansluiten, hebben als doelgericht transport. Met gemeenschappelijke bedrijven gaan we een relatie en contract aan voor een langer termijn en zorgt de nodige SLA's en kwaliteitsstandaarden voor veiligheid.' Castillo heeft voorstellen voor grote verlaters gewerkt en weet wat ze wensen van hun logistieke dienstverleners. Voor dat soort klanten wil hij via OSI met kleine en middelgrote transportbedrijven gaan werken opent met koppelingen naar andere serviceproviders. Zijn bedrijf werkt al met klanten in Duitsland, Frankrijk, Groot-Brittannië, Italië en Spanje. In Nederland werkt hij samen met Kamerling Transport op Schiphol-Rijk.

Medegebruik van middelen

Castillo: 'Samenwerking is de sleutel. Daarom wij ik graag naar grote partijen als Coca-Cola en Unilever die ook met elkaar samenwerken op het gebied van transport en logistiek. Doe je dat niet, dan prijs je jezelf vroeg of laat uit de markt. Het medegebruik of delen van middelen heeft de toekomst.' Zijn credo is daarom 'verhaalbaarheid is best, maar samenwerking is leuker.'

Transport & Logistiek - 2015 • 13 | 25



Introduction

SME: OSI Global Supply Chain BV**CEO:** Jose M. Castillo**Dept. / Expertise:** Supply Chain Management**Country:** Netherlands**Get in touch:**

Address: World Trade Center | Pr. Margrietplantsoen,33 | 2595 AM The Hague | The Netherlands

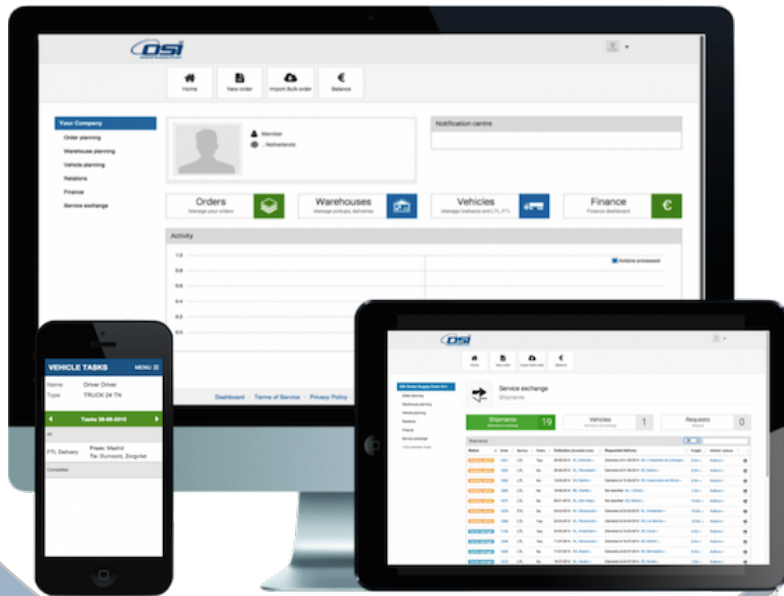
Mobile Phone: +31 (0) 646 873 370

Email: jmcastillo@osicargo.com

Web: www.osicargo.com



Cargo SaaS



Cargo SaaS is a collaborative platform in the cloud, with a modular design to enhance order processing, incident management and invoicing automation, integrating multiple networks in real time



Calls:

- Safe, integrated and resilient transport systems
- Automated road transport



The transport and logistics management platform enables smooth cargo transit supervision and documentation thanks to its live data accessibility. Not only it is easy to use, but also can be utilized wherever and whenever needed.



provincie **HOLLAND**
ZUID



UNIVERSITY OF
APPLIED SCIENCES



Looking for:

- Coordinator or Consortium seeking Partner
- Partner seeking for a Consortium

Cargo Tracker



Cargo Tracker provides access to information about the way cargo has been placed inside the trailer or container, which cargo has been collected and the conditions during transit.

Calls:



- Low-carbon and sustainable transport
- Safe, integrated and resilient transport systems
- Accounting for the people;
- Automated road transport



The intelligent floor enables real life, accurate and easy cargo monitoring. When placed inside a container, it records the exact freight's information. Pair it up with the Cargo Tracker App and supervise your cargo with no effort



Looking for:

- Coordinator or Consortium seeking Partner
- Partner seeking for a Consortium

Areas seeking collaboration for Cargo SaaS:
LC-MG-1-12-2020, MG-2-10-2020, MG-2-11-2020, MG-2-12-2020, MG-2-13-2020, MG-2-14-2020, MG-4-7-2020, MG-4-8-2020, DT-ART-05-2020, LC-GV-09-2020

Areas seeking collaboration for Cargo TrackeR:
LC-MG-1-12-2020, MG-2-11-2020, MG-2-12-2020, MG-2-13-2020, MG-2-14-2020, MG-4-7-2020, MG-3-8-2020, DT-ART-05-2020, LC-GV-09-2020



Thank you!
Dank u wel!
Gracias!