

Dernière session 2021

Le bac pro commerce prépare à l'intervention dans tout type d'unité commerciale, sédentaire ou non, alimentaire ou non alimentaire, spécialisée ou généraliste, en libre-service ou en vente conseil.

Le bachelier participe à l'approvisionnement. Il vend bien sûr, mais conseille et participe aussi à la fidélisation de la clientèle. Il participe également à l'animation de la surface de vente, aux opérations d'information et aux ventes promotionnelles. Enfin, il assure la gestion commerciale attachée à sa fonction : approvisionnement, mise en place, gestion de l'unité commerciale.

Débouchés

Les employés commerciaux sont assistants de vente, conseillers ou encore adjoints du responsable de vente de petites unités commerciales. Ils peuvent exercer dans une entreprise de distribution ou dans une entreprise de production avec espace de vente intégré.

Métier(s) accessible(s) :

- Commerçant(e) en alimentation
- Télévendeur(euse)
- Vendeur(euse)

Accès à la Formation

Après la 3^e, seconde professionnelle Métiers de la relation aux clients et aux usagers.

Admission de droit :

- Classe de 3^e

Admission conditionnelle :

CAP Employé de commerce multi-spécialités
CAP Vendeur-magasinier en pièces de rechange et équipements automobiles

Qualités requises :

- goût du contact, de la communication
- sens de la gestion et de l'organisation
- bonne présentation, bonne élocution
- autonomie

Programme

Grille horaire (a)	2 nd e	1 ^{ère}	Tle
Enseignement professionnel	330	266	260
Enseignements professionnels et français en co-intervention (b)	30	28	13
Enseignements professionnels et mathématiques-sciences en co-intervention (b)	30	14	13
Réalisation d'un chef d'œuvre	-	56	52
Prévention Santé Environnement	30	28	26
Economie-Gestion ou Economie-Droit (selon spécialité)	30	28	26
Français, Histoire-Géographie et enseignement moral et civique	105	84	78
Mathématiques	45	56	39
Langue vivante A	60	56	52
Sciences physiques et chimiques ou langue vivante B ((selon spécialité)	45	42	39
Arts appliqués et culture artistique	30	28	26
Education physique et sportive	75	70	65
Consolidation, accompagnement personnalisé et accompagnement au choix d'orientation (c) (d)	90	84	91

Période de formation en milieu professionnel (semaines) 4 à 6 6 à 8 8

- (a) Volume horaire identique quelle que soit la spécialité
 (b) Dotation horaire professeur égale au double du volume horaire élève
 (c) Y compris heures dédiées à la consolidation des acquis des élèves
 (d) En Tle : insertion professionnelle (recherche, CV, entretiens,..) ou poursuite d'études

Enseignements professionnels

- **Gestion** : réassort et approvisionnement, commandes et réception, contrôle. Espace de vente et implantation de produits, opérations de règlement, gestion de stocks, inventaire. Gestion de l'unité : mesure d'une performance, comparaison d'objectifs. Hygiène et sécurité
- **Animation** : ambiance, signalétique, attractivité, préparation et mise en œuvre d'actions, évaluation
- **Vente** : préparation, présentation du produit, argumentation et conseil, auto-évaluation. Conclusion ; réclamations



- **Demande appliquée au point de vente, l'offre de l'unité commerciale** : positionnement, assortiment
- **Mercatique** : emballage, conditionnement, distribution, prix, communication et fidélisation ; application à un produit

Stage

22 semaines de périodes de formation en milieu professionnel (P.F.M.P.) sont prévues sur les trois années du cycle.

Examen

Épreuves	Coef.
E1 : Epreuve scientifique et technique	
Sous-épreuve E11 : Action de promotion-animation en unité commerciale	4
Sous-épreuve E12 : Économie-droit	1
Sous-épreuve E13 : Mathématiques	1
E2 : Epreuve Préparation et suivi de l'activité de l'unité commerciale	4
E3 : Epreuve pratique de réalisation prenant en compte la formation en milieu professionnel	
Sous-épreuve E31 : Vente en unité commerciale	4
Sous-épreuve E32 : Prévention Santé Environnement	1
E4 : Epreuve de langue vivante étrangère	
Sous-épreuve E41 : langue vivante 1	2
Sous-épreuve E42 : langue vivante 2	2
E5 : Epreuve de Français, Histoire-Géographie et enseignement moral	
Sous-épreuve E51 : Français	2.5
Sous-épreuve E52 : Histoire-Géographie et enseignement moral	2.5
E6 : Epreuve d'arts appliqués et cultures artistiques	1
E7 : Epreuve d'éducation physique et sportive	1
Epreuves facultatives	
EF1 : Langue vivante étrangère	Pts>10
EF2	Pts>10

Statistiques

Académie de Montpellier

En 2017 : 824 candidats inscrits, 822 présentés, 690 admis (soit 83,94% de réussite).

En 2018 : 841 candidats inscrits, 838 présents, 715 admis (soit 85,32% de réussite)

En 2019 : 943 candidats inscrits, 938 présents, 787 admis (soit 83,9 % de réussite).

Académie de Toulouse

En 2019 : 833 candidats présents, 713 candidats admis (soit 85,6% de réussite)

Poursuite d'études

Les titulaires de Bac Pro qui ont obtenu un avis favorable du conseil de classe seront prioritaires dans les BTS correspondant à leur spécialité (en application du décret n° 2017-515 du 10 avril 2017 sur l'expérimentation Bac Pro/BTS).

Le bac pro a pour premier objectif l'insertion professionnelle mais, avec un très bon dossier une poursuite d'études est envisageable. Par exemple :

- Le BTS Management commercial opérationnel
- Le BTS Négociation et digitalisation relation client
- FCIL Vendeur de produits multimédia
- MC Assistance, conseil, vente à distance

Pour connaître les poursuites d'études envisageables consultez les guides régionaux.

Ou se Former en Occitanie

Académie de Montpellier

- 11 Carcassonne**
CCI Sud Formation CFA LR (Consulaire) **A**
Ensemble scolaire Saint-Louis (Privé sous contrat)
Lycée Charles Cros (Public)
- 11 Castelnau**
Lycée Germaine Tillion (Public)
- 11 Lézignan-Corbières**
Lycée Ernest Ferroul (Public)
- 30 Alès**
CCI Sud Formation CFA LR (Consulaire) **A**
Lycée professionnel privé cévenol (Privé sous contrat)
- 30 Bagnols-sur-Cèze**
Lycée professionnel Sainte-Marie (Privé sous contrat)
Lycée Albert Einstein (Public)
- 30 Beaucaire**
Lycée professionnel Paul Langevin (Public)
- 30 Le Vigan**
Lycée André Chamson (Public)
- 30 Marguerittes**
CCI Sud Formation CFA LR (Consulaire) **A**
- 30 Nîmes**
Lycée Gaston Darboux (Public)
Lycée privé de la CCI (Privé sous contrat)
Lycée St Vincent de Paul (Privé sous contrat)



- 30 **Saint Christol les Alès**
Lycée Jacques Prévert (*Public*)
- 34 **Béziers**
Lycée Mermoz (*Public*)
CCI Sud Formation CFA LR (*Consulaire*) **A**
LP privé Sacré-Cœur (*Privé sous contrat*)
- 34 **Castelnau-le-Lez**
Lycée professionnel Georges Pompidou (*Public*)
- 34 **Grande-Motte (La)**
Lycée La Merci Littoral (*Privé sous contrat*)
- 34 **Lodève**
Lycée Joseph Vallot (*Public*)
- 34 **Lunel**
Lycée Louis Feuillade (*Public*)
- 34 **Montpellier**
Lycée Nevers (*Privé sous contrat*)
Lycée professionnel Mendès France (*Public*)
Lycée Jules Ferry (*Public*)
CFA Education Nationale de L'Hérault **A**
- 34 **Pézenas**
Lycée Charles Alliés (*Public*)
- 34 **Sète**
Lycée Charles de Gaulle (*Public*)
- 48 **Marvejols**
Lycée professionnel Saint-Joseph (*Privé sous contrat*)
- 48 **Saint-Chély-d'Apcher**
Lycée polyvalent Théophile Roussel (*Public*)
- 66 **Céret**
Lycée Déodat de Séverac (*Public*)
- 66 **Perpignan**
CCI Sud Formation CFA LR (*Consulaire*) **A**
Lycée professionnel Jean Lurçat (*Public*)
Lycée Aristide Maillol (*Public*)
Lycée Sainte-Louise de Marillac (*Privé sous contrat*)
- 66 **Prades**
Lycée Charles Renouvier (*Public*)
- 66 **Andorre**
Lycée Comte de Foix (*Public*)

A Formation en apprentissage



Consultez les documents Onisep :

- Dossiers « Le Dico des métiers »
- Voie pro « Les métiers de la vente et du commerce »
- Parcours « Les métiers du marketing, de la vente et de la pub »

Vous les trouverez au CDI de votre établissement ou au Centre d'Information et d'Orientation (CIO)

N'hésitez pas à rencontrer un psychologue de l'Education Nationale (PSY-EN)

Les centres d'information et d'orientation dans l'académie de Montpellier

- Alès
04 66 56 46 70 - ce.0300061d@ac-montpellier.fr
- Bagnols sur Cèze
04 66 89 53 93 - ce.0300992r@ac-montpellier.fr
- Béziers
04 67 62 45 04 - ce.0340097w@ac-montpellier.fr
- Carcassonne
04 34 42 91 90 - ce.0110035d@ac-montpellier.fr
- Castelnaudary
04 34 42 91 88 - ce.0110843g@ac-montpellier.fr
- Céret
04 68 87 02 07 - ce.0660575s@ac-montpellier.fr
- Le Vigan
04 99 92 01 72 - ce.0301647c@ac-montpellier.fr
- Lunel
04 67 83 56 83 - ce.0341426r@ac-montpellier.fr
- Mende
04 66 65 05 17 - ce.0480020l@ac-montpellier.fr
- Montpellier Celleneuve
04 67 75 74 50 - ce.0341619a@ac-montpellier.fr
- Montpellier Centre
04 67 91 32 55 - ce.0340096v@ac-montpellier.fr
- Montpellier Est
04 48 18 55 10 - ce.0341482b@ac-montpellier.fr
- Narbonne
04 68 32 61 75 - ce.0110036e@ac-montpellier.fr
- Nîmes Centre
04 66 29 03 81 - cio.nimescentre@ac-montpellier.fr
- Nîmes Ouest
04 66 27 95 00 - cio.nimesouest@ac-montpellier.fr
- Perpignan
04 68 50 20 86 - ce.0660667s@ac-montpellier.fr
- Pézenas
04 67 98 85 74 - ce.0341033n@ac-montpellier.fr
- Prades
04 68 05 32 00 - ce.0660463v@ac-montpellier.fr
- Sète
04 67 18 34 18 - ce.0340098x@ac-montpellier.fr

Les centres d'information et d'orientation dans l'académie de Toulouse

- CIO Albi
Tél. 05 67 76 57 74 - cio.albi@ac-toulouse.fr
- CIO Auch
05 62 05 65 20 - cio.auch@ac-toulouse.fr



CIO Cahors
Tél. 05.65.30.19.05 - valerie.ballester@ac-toulouse.fr

CIO Castelsarrasin
05 36 25 74 99 - cio.castelsarrasin@ac-toulouse.fr

CIO Castres
Tél. 05 67 76 57 90 - cio.castres@ac-toulouse.fr

CIO Condom
05 67 76 51 82 - cio.condom@ac-toulouse.fr

CIO Decazeville
05 65 43 17 88 - cio.decazeville@ac-toulouse.fr

CIO Figeac
05 67 76 55 66 - valerie.ballester@ac-toulouse.fr

CIO Foix
05 67 76 52 94 - cio.foix@ac-toulouse.fr

CIO Lourdes
05 67 76 56 43 - cio.lourdes@ac-toulouse.fr

CIO Millau
cio.millau@ac-toulouse.fr

CIO Montauban
05 63 66 12 66 - cio.montauban@ac-toulouse.fr

CIO Muret
05 67 52 40 72 - cio.muret@ac-toulouse.fr

CIO Pamiers
05 67 76 53 02 - cio.foix@ac-toulouse.fr

CIO Rodez
05 67 76 54 46 - cio.rodez@ac-toulouse.fr

CIO Saint-Gaudens
05 67 52 41 41 - cio.stgaudens@ac-toulouse.fr

CIO Tarbes
05 67 76 56 33 - cio.tarbes@ac-toulouse.fr

CIO Toulouse Centre
05.67.76.51.84 - cio.tlsecentre@ac-toulouse.fr

CIO Toulouse Mirail
05.67.52.41.63 - cio.tlsemirail@ac-toulouse.fr

CIO Toulouse Nord
05 67 52 41 80 - cio.tlsenord@ac-toulouse.fr

CIO Toulouse Rangueil
05 67 52 41 55 - cio.tlserangueil@ac-toulouse.fr

