



OPTITEC Cluster

Driving the innovation in light





OPTITEC2BRUXELLES

Accompagnement individualisé en Europe 2.0*

Avec le soutien financier de l'Etat et de la Région PACA

Groupe de travail EUROPE / INTERNATIONAL

- ▶ Accompagnement au montage des projets européens H2020, SME Instrument, Eurostars
- ▶ Webinars
- ▶ Sessions d'information
- ▶ Tables ronde

Ziga Valic

Responsable Europe/International

Ziga.valic@pole-optitec.com

Regina Zainetdinova

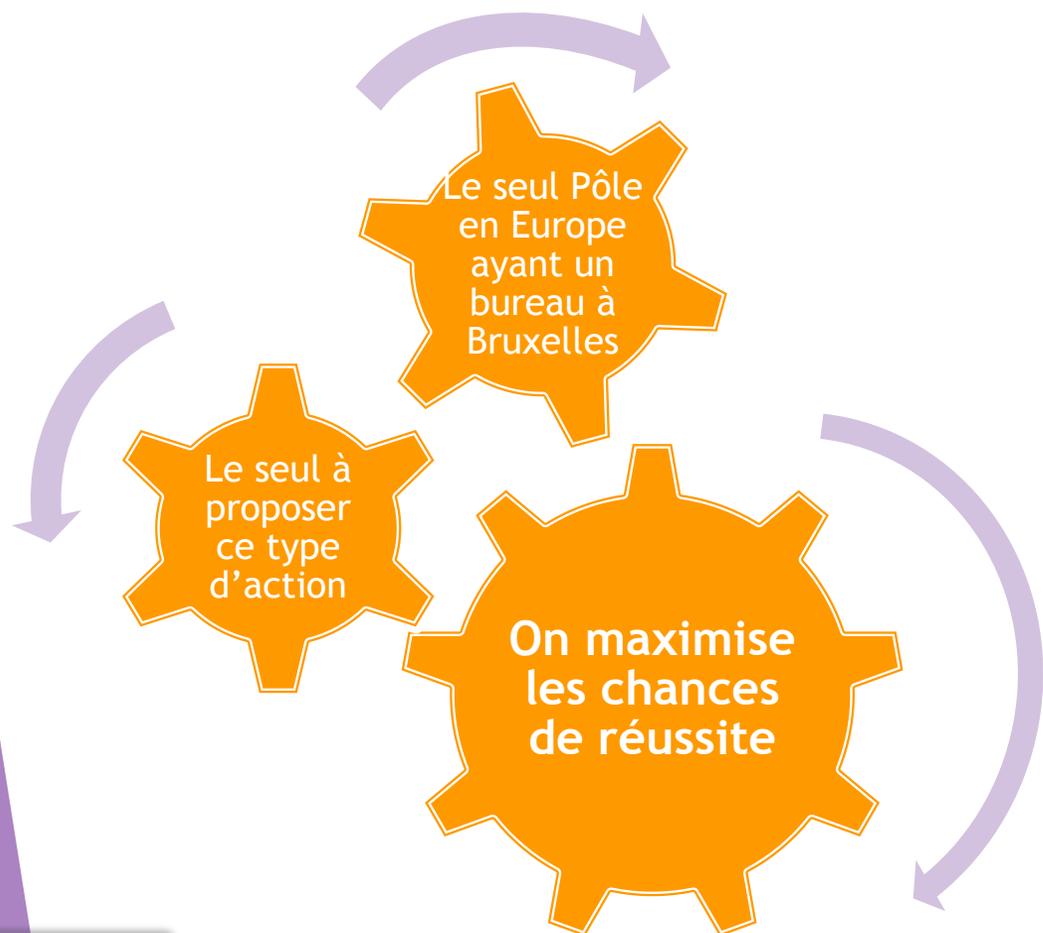
Chargée d'affaire Europe/International

Regina.zainetdinova@pole-optitec.com



OPTITEC2BRUXELLES :

Mission PROJET EUROPEEN



Accompagnement des PME innovantes
en orientation et positionnement
au niveau européen
afin d'augmenter les chances de réussite
dans des projet européen.

Pourquoi ?

- ▶ Pour définir les actions à conduire au niveau européen →

Se positionner + Etablir la stratégie + Identifier les moyens nécessaires

- ▶ Pour s'insérer dans les réseaux de l'innovation →

Développer des partenariats stratégiques avec les acteurs clés dans le domaine de projets européens

- ▶ Pour Augmenter sa reconnaissance en Europe →

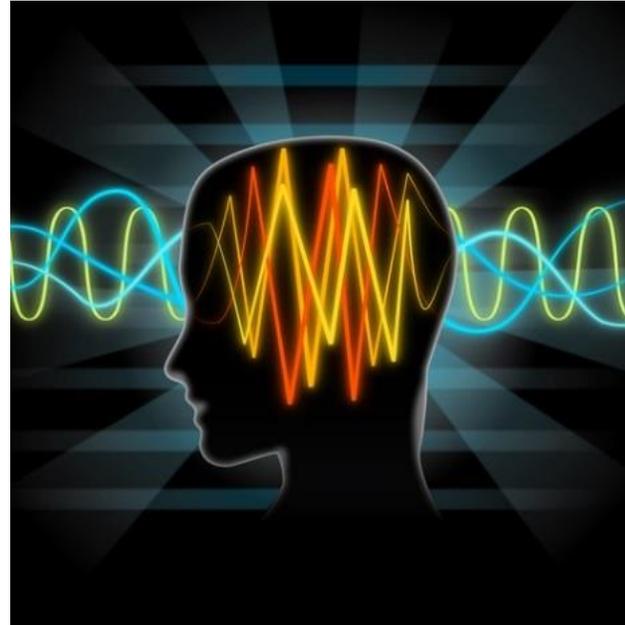
Améliorer son image technologique et innovante + Renforcer la visibilité

- ▶ Pour avoir des financements européens → **Développer l'innovation**

Pour quoi?

Objectif à la fin d'accompagnement :

- ▶ déposer un projet européen
- ▶ intégrer un consortium existant



Pour qui?

- ▶ PME très innovantes
- ▶ en recherche de financements
- ▶ avec l'ambition de développer sa potentiel de croissance
- ▶ adhérente du Pôle
- ▶ basée dans la région PACA

Méthodologie

Appel à projet

Soutien à l'Identification et la validation de l'AAP européen le plus pertinent

- ▶ La mise en place d'une veille sur les AAP européens les plus pertinents par rapport au portefeuille de projets de l'entreprise
- ▶ Briefings sur les tendances concernant les AAP

Appui dans le lobbying

Identification des événements

Appui dans le lobbying / Identification des événements qui permettront à la PME de présenter son savoir-faire et d'augmenter sa visibilité vis-à-vis des partenaires potentiels au niveau européen;

- ▶ Identification et prise de RDV avec les acteurs clés pouvant augmenter les chances de réussite du projet
- ▶ Briefings sur les tendances concernant les événements/acteurs clés identifiés
- ▶ Accompagnement sur événements identifiés (préparation amont, suivi post-événement)

Cabinet de conseil

Appui dans la rédaction et la soumission de propositions

Maturation de projet

- ▶ Structuration et cadrage de projet
- ▶ Identification de consortia en cours de montage / structuration et validation du consortium / consolidation du consortium existant
- ▶ Conseil sur la pré-ingénierie financière
- ▶ Définition de chaîne de valeur

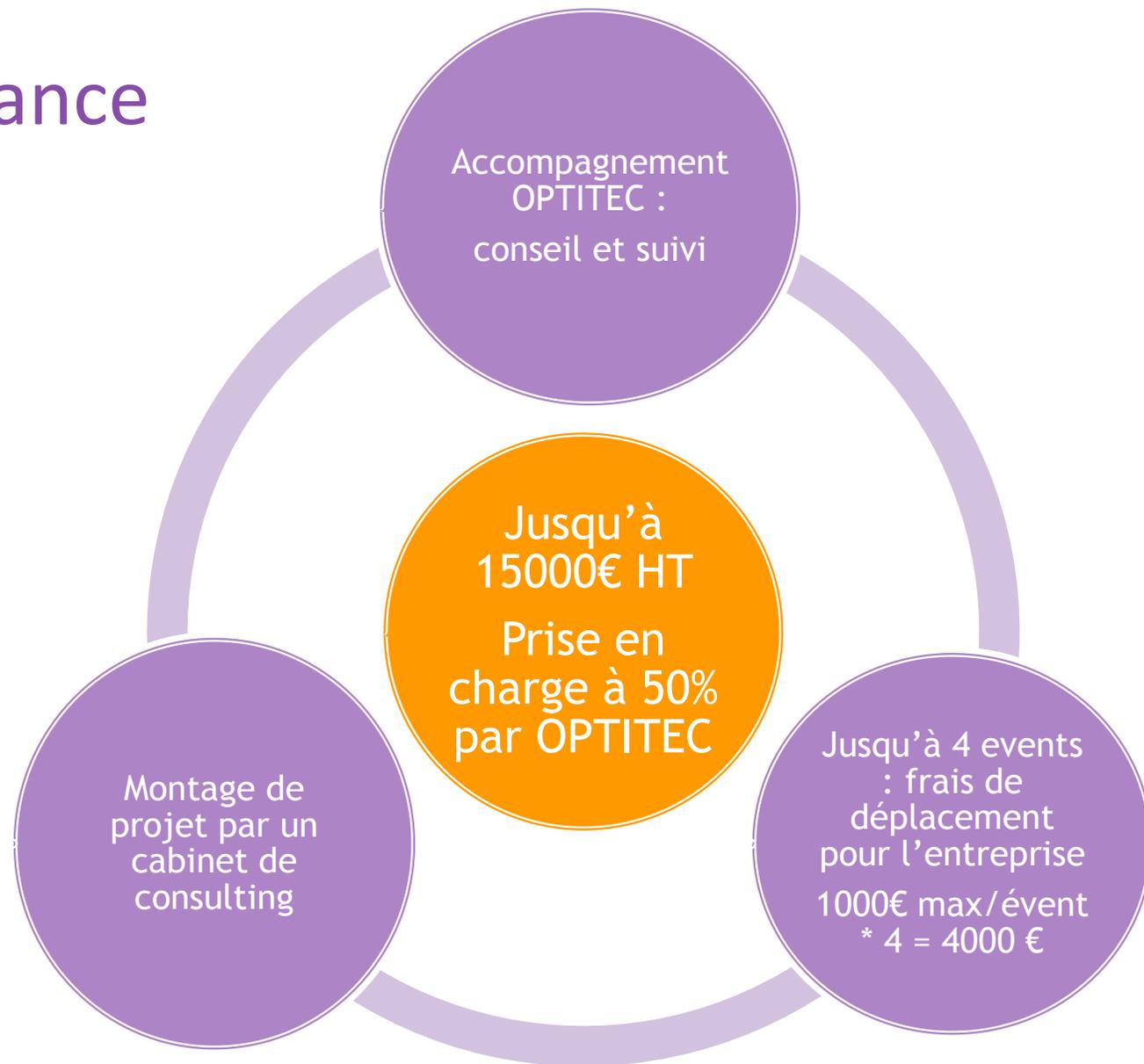
Montage de dossier

- ▶ Rédaction de la proposition
- ▶ Constitution des parties techniques et/ou non-techniques
- ▶ Réalisation d'une version consolidée finale intégrant l'ensemble des éléments techniques, administratifs et financiers, la revue générale du dossier complet
- ▶ Dépôt du projet

Les points forts

- ▶ Mise en relation avec des partenaires qualifiés / acteurs du domaine ... → **Réseautage**
- ▶ Accès privilégié aux événements européens → **Visibilité** → **Accès aux consortia européens**
- ▶ Identification et mobilisation d'acteurs régionaux → **Initiation des consortia régionaux**
- ▶ Mise en contact avec des institutionnels européens → **Lobbying**

Finance



Questions?

Pensez Europe, Pensez Optitec

Regina Zainetdinova, Chargée d'affaires Europe & International

regina.zainetdinova@pole-optitec.com