



Liberté • Égalité • Fraternité

RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

MINISTÈRE  
DE L'ENSEIGNEMENT  
SUPÉRIEUR,  
DE LA RECHERCHE  
ET DE L'INNOVATION

# HORIZON 2020

LE PROGRAMME DE RECHERCHE ET  
D'INNOVATION DE L'UNION EUROPÉENNE



**WEBINAIRE FAST TRACK INNOVATION  
31 JANVIER 2019**

## PCN PME HORIZON 2020

*Carole MIRANDA (ANRT)*

*Pascal FORMISYN (Institut Carnot Mines)*

*Brice LAGUERODIE (ASRC)*



**[miranda@anrt.asso.fr](mailto:miranda@anrt.asso.fr)**

**[formisyn@emse.fr](mailto:formisyn@emse.fr)**

# Le réseau Point de Contact National PME

**bpi**france



**MESRI MEIN**

**ANRT**

**ASRC**

**Instituts  
Carnot**

**Institut  
Mines-  
Télécom**

**Pôle de  
Compéti-  
tivité**

**courriel: [pcn-pme@recherche.gouv.fr](mailto:pcn-pme@recherche.gouv.fr)**

**Site Web : <http://www.horizon2020.gouv.fr/pme>**

**Lien :**

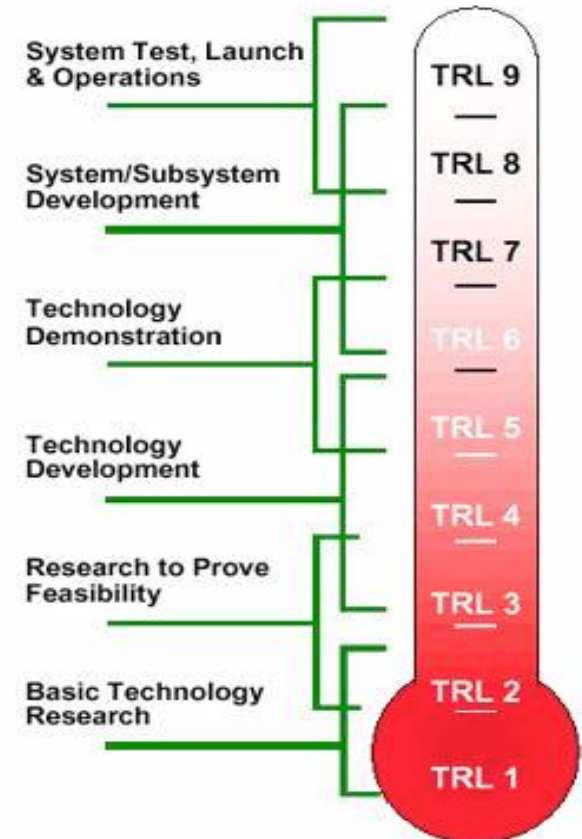
**[http://www.linkedin.com/groups?home=&gid=7410574&trk=anet\\_ug\\_hm](http://www.linkedin.com/groups?home=&gid=7410574&trk=anet_ug_hm)**



# PHILOSOPHIE DU PROGRAMME

## « Business-driven »

- Projets d'innovation collaboratifs proches du marché**
  - ✓ TRL > TRL6
  - ✓ Technologies ou processus révolutionnaires matures capables de créer un **nouveau marché** ou de « **disrupter** » un **marché existant**
  
- Participation industrielle obligatoire**
  - ✓ **Commercialiser** une innovation dans les 36 mois qui suivent la date de démarrage du projet
  - ✓ Approche interdisciplinaire encouragée, toutes disciplines, tous secteurs
  
- Budget : 300 M€ pour 3 ans
  
- Opération pilote en 2015-2016
- 2017 = année blanche d'évaluation de l'opération pilote
- 2018-2020 dans le cadre du Conseil Européen de l'Innovation (EIC), volet « Autres appels »**





# LES INSTRUMENTS D'HORIZON 2020

## Positionnement sur l'Echelle TRL

Subventions

Produits  
InnovFin

Partenariats d'innovation  
Programmation conjointe

Technologies émergentes

Projets collaboratifs

Recherche et innovation

Eurostars

Projets collaboratifs

Instrument PME phase 1 & 2

**Fast Track To Innovation**

Marchés de définition  
avant commercialisation

Marchés publics de produits  
et services innovants

Instrument PME phase 3

TRL 2

TRL 3

TRL 4

TRL 5

TRL 6

TRL 7

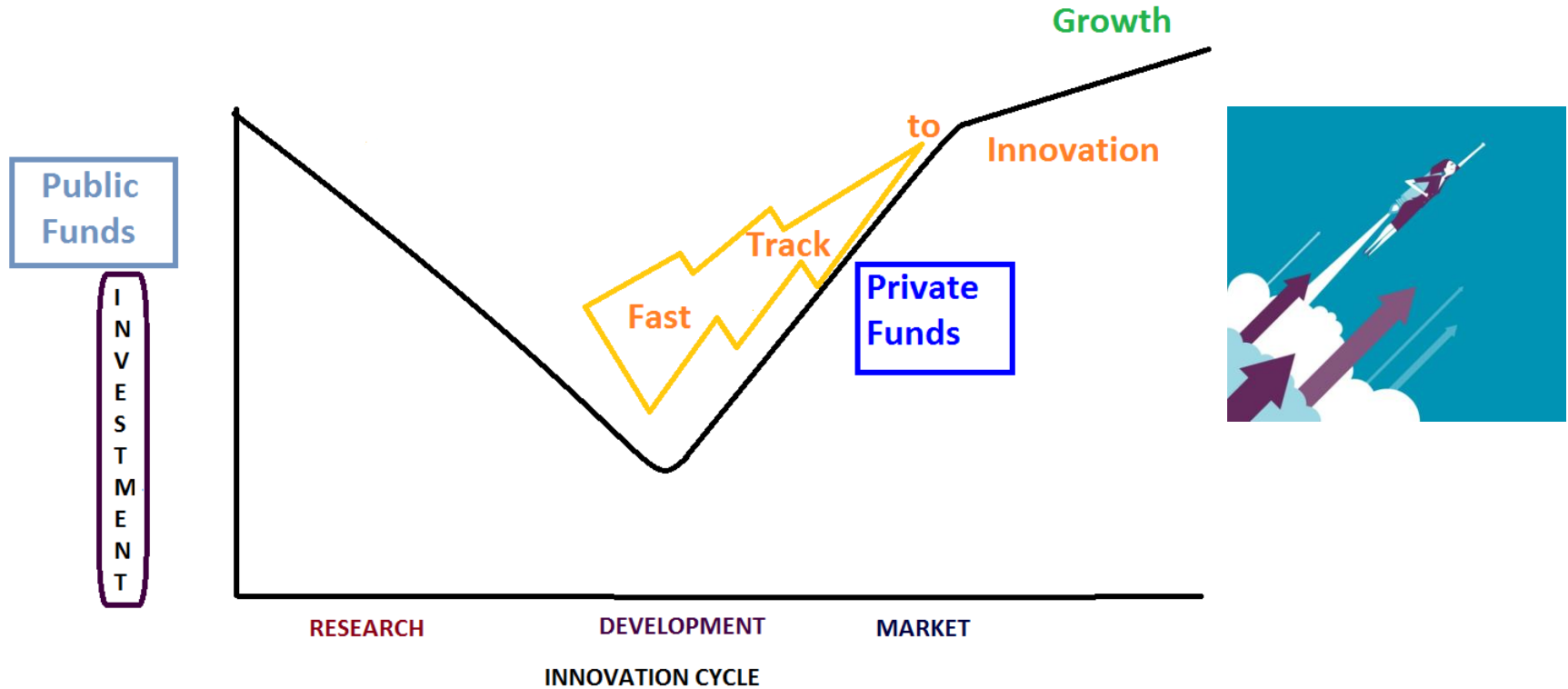
TRL 8

TRL 9



# UN INSTRUMENT DE SCALE-UP

## Pour stimuler l'investissement privé



# Taux de financement

## TYPES OF ACTIONS

Type of organization	R&IA	IA
No-Profit	Direct costs: 100%	Direct costs:100%
	Indirect costs: 25%	Indirect costs: 25%
Profit	Direct costs: 100%	Direct costs: 70%
	Indirect costs: 25%	Indirect costs: 25%

## LES REGLES DU JEU (1)

### « Le dernier coup de pouce »

- ▶ **Toutes les entreprises peuvent participer, pas uniquement les PME**
- ▶ **Objectif** : accélérer le développement de nouvelles technologies matures pour commercialiser des produits, services ou procédés innovants dans **les 36 mois après la date de démarrage de projet**
- ▶ **Financement d'actions d'innovation proches du marché** :
  - ▶ TRL6 à TRL9 : validation et test en conditions réelles, lignes pilotes, normalisation, standardisation, activités visant à sécuriser la certification, stratégie commerciale, validation de business model, recherche prénormative...
- ▶ **12 à 24 mois de projet maximum**
- ▶ **3 M€ maximum de subvention**
- ▶ **Procédure accélérée** : « time to grant » de 6 mois

## LES REGLES DU JEU (2)

### « Les entreprises aux commandes »

- ▶ **De 3 à 5 partenaires maximum de 3 Etats-membres ou Etats-associés**
- ▶ **Les industriels (Grands groupes, ETI et PME) représentent au minimum 60% du budget** ou sont majoritaires dans le consortium (au moins 2 industriels dans des projets de 3 à 4 partenaires ou au moins 3 industriels dans un consortium de 5 partenaires)
- ▶ Favoriser l'accès aux programmes européens aux **primo-accédants**
- ▶ **Les académiques peuvent participer à ces projets**
- ▶ Les organisations qui ont un rôle dans la commercialisation sont encouragées à participer (clusters, utilisateurs finaux, associations d'industriels, incubateurs, investisseurs...)
- ▶ Les start-up avec une très forte innovation de rupture ou la capacité à créer un nouveau marché sont encouragées





## CRITERES d'EVALUATION (1)

### La bataille se joue à 50% sur l'impact !

- ▶ **Critère de l'impact : un seuil à 4 sur 5 et un poids de 50%**
  - ▶ Commercialiser les résultats dans les 36 mois qui suivent la date de démarrage du projet, stratégie commerciale crédible (B to B ou B to C)
  - ▶ Déployer rapidement l'innovation à l'échelle européenne
  - ▶ Croissance, compétitivité des entreprises et de l'industrie européenne, retour sur investissement, création d'emplois
  - ▶ Business model et business plan crédibles et réalistes
  - ▶ Impact économique mais aussi sociétale, environnementale etc...
  - ▶ Créer de nouveaux marchés ou « disrupter » un marché existant
  - ▶ Bien se positionner par rapport à la concurrence et à l'environnement économique, réglementaire
  - ▶ Assurer une protection et une gestion efficace de la propriété intellectuelle. Liberté d'exploitation.

## CRITERES d'EVALUATION (2)

### Une innovation ambitieuse et excellente

- ▶ **Critère de l'excellence : un seuil à 4 sur 5 et un poids de 25%**
  - ▶ Clarté, pertinence et crédibilité des objectifs
  - ▶ Solidité de l'approche scientifique et potentiel de l'innovation
  - ▶ L'innovation est ambitieuse et a atteint le seuil du TRL 6 ou équivalent pour les innovations non-technologiques
  - ▶ Innovation ambitieuse avec une forte valeur ajoutée européenne
  - ▶ Excellence dans l'innovation : état de l'art, innovation couronnée de succès (« value for money »), comparaison de l'innovation aux solutions concurrentes (coût, prix de vente, bénéfices économiques pour le consommateur..)
  - ▶ Bonne maîtrise des aspects réglementaires

## CRITERES d'EVALUATION (3)

### Cohérence et efficace de la mise en œuvre

- ▶ **Critère de la mise en œuvre : un seuil à 3 sur 5 et un poids de 25%**
  - ▶ Cohérence et efficacité du plan de travail
  - ▶ Complémentarité des partenaires en termes de compétences , de savoirs et de positionnement sur la chaîne de valeur .
  - ▶ Un consortium apte à dire ce qu'il va faire et de faire ce qu'il a dit !
  - ▶ Plan détaillé de management des risques
  - ▶ Cadre organisationnel, structure de gouvernance et processus décisionnels sont établis de manière claire et efficace

## PROCEDURE D'ÉVALUATION

- **Evaluation à distance par 4 experts**
- **Pas de réunion de consensus**
- **Seuil d'admissibilité à 13/15**
- **Moyenne des notes données par chaque expert**
- **Pondération de la note avec le critère de l'Impact**
- **Classement des projets**
- **Seuls les meilleurs seront financés**
- **Résultats : 3 mois après la date de « cutt-off »**
- **Signature de la convention de subvention : maximum dans les 6 mois qui suivent la date de « cut-off »**

# FAST TRACK TO INNOVATION

## Calendrier des appels

**Appel ouvert en continu depuis le 7 novembre 2017**  
**3 cut-off par an**

**2**  
**0**  
**1**  
**9**

**21 Février**  
**2019**

**23 Mai**  
**2019**

**22 Octobre**  
**2019**

**2**  
**0**  
**2**  
**0**

**19 Février**  
**2020**

**9 juin**  
**2020**

**27 Octobre**  
**2020**

# FAST TRACK TO INNOVATION QUELQUES CHIFFRES

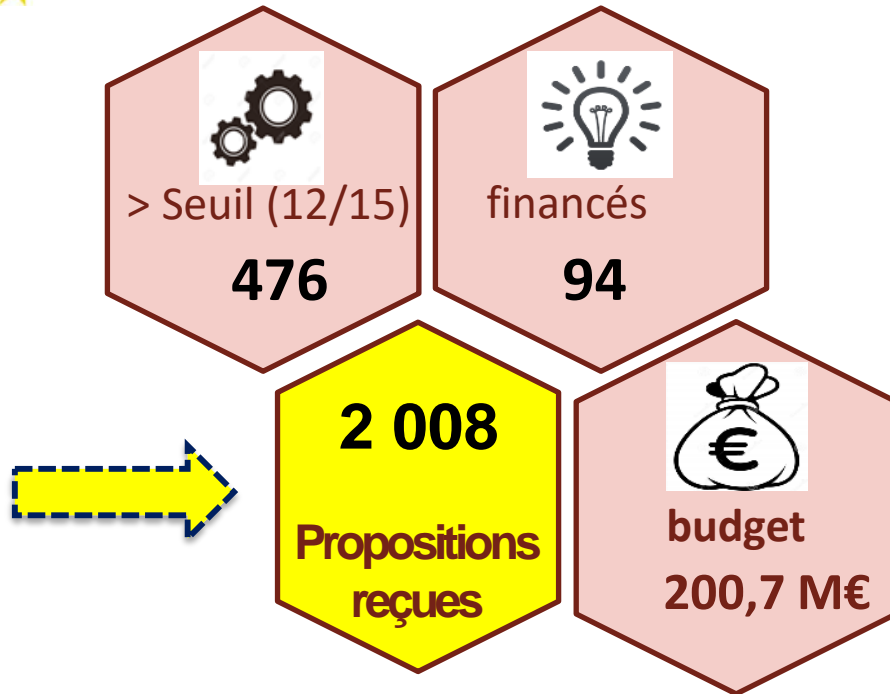
**RAPPELS 2015-2016**

***Année Blanche : 2017***

**BILAN 2018**

6

## Données générales : Bilan général 2015-2016



**Bilan établi sur 6 cut-offs :**

**Soit 2008 projets :**

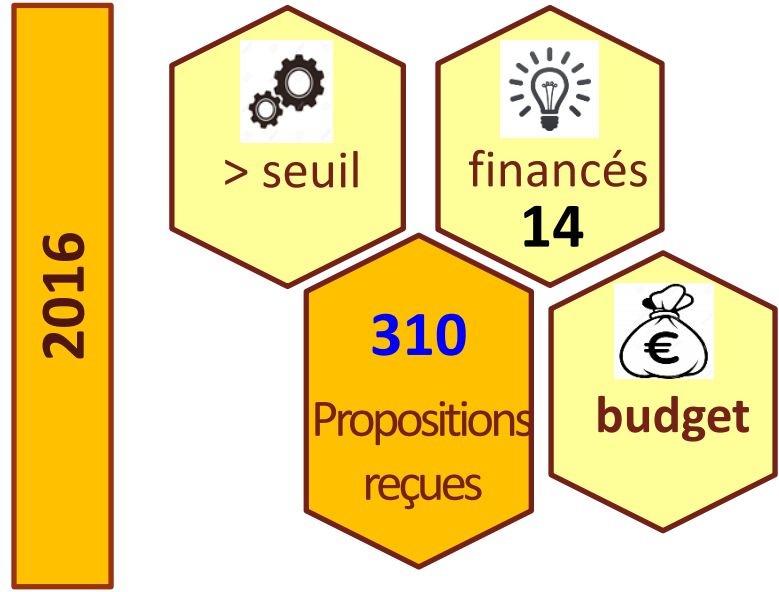
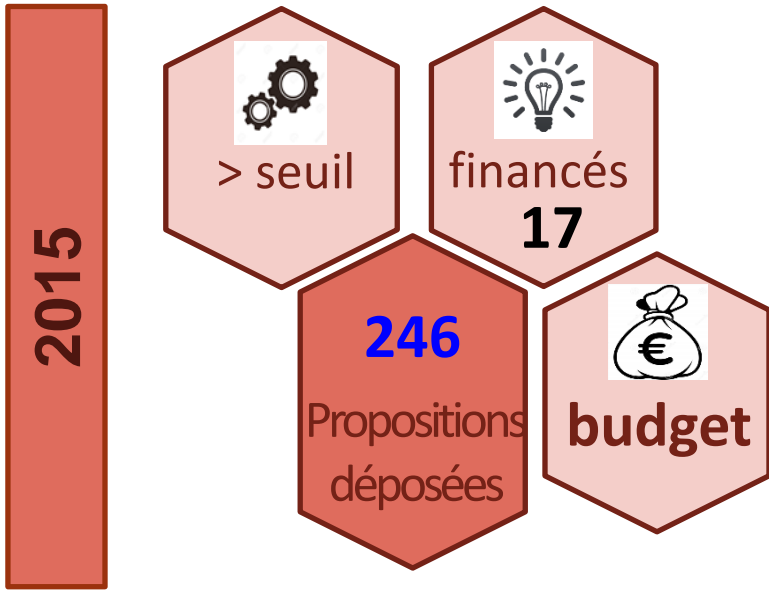
- 23,7 % de dossiers « SoE »
- 19,7 % de dossiers financés (vs SoE)
- 4,7% de taux de succès

**Bilan établi sur 6 cut-offs :**

**\* Près de 480 bénéficiaires (dont 206 PME)**



# Données générales : Bilan Français 2015-2016



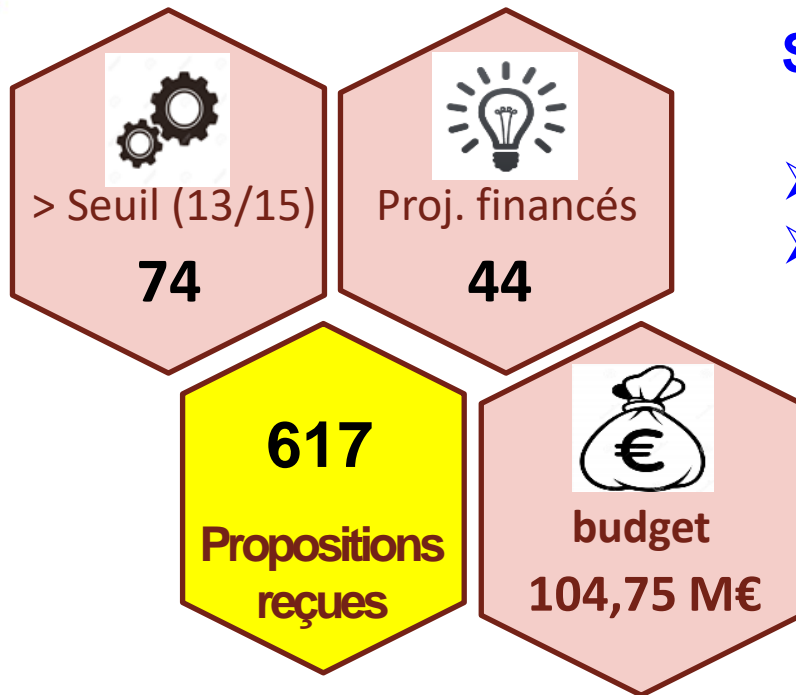
**Soit 556 projets soumis (sur 2008 projets) :  
31 participations acceptées :**

**\* 27,7 % de participation  
\* 5,6 % de taux de succès**



6

## Données générales : Bilan 2018



Soit :

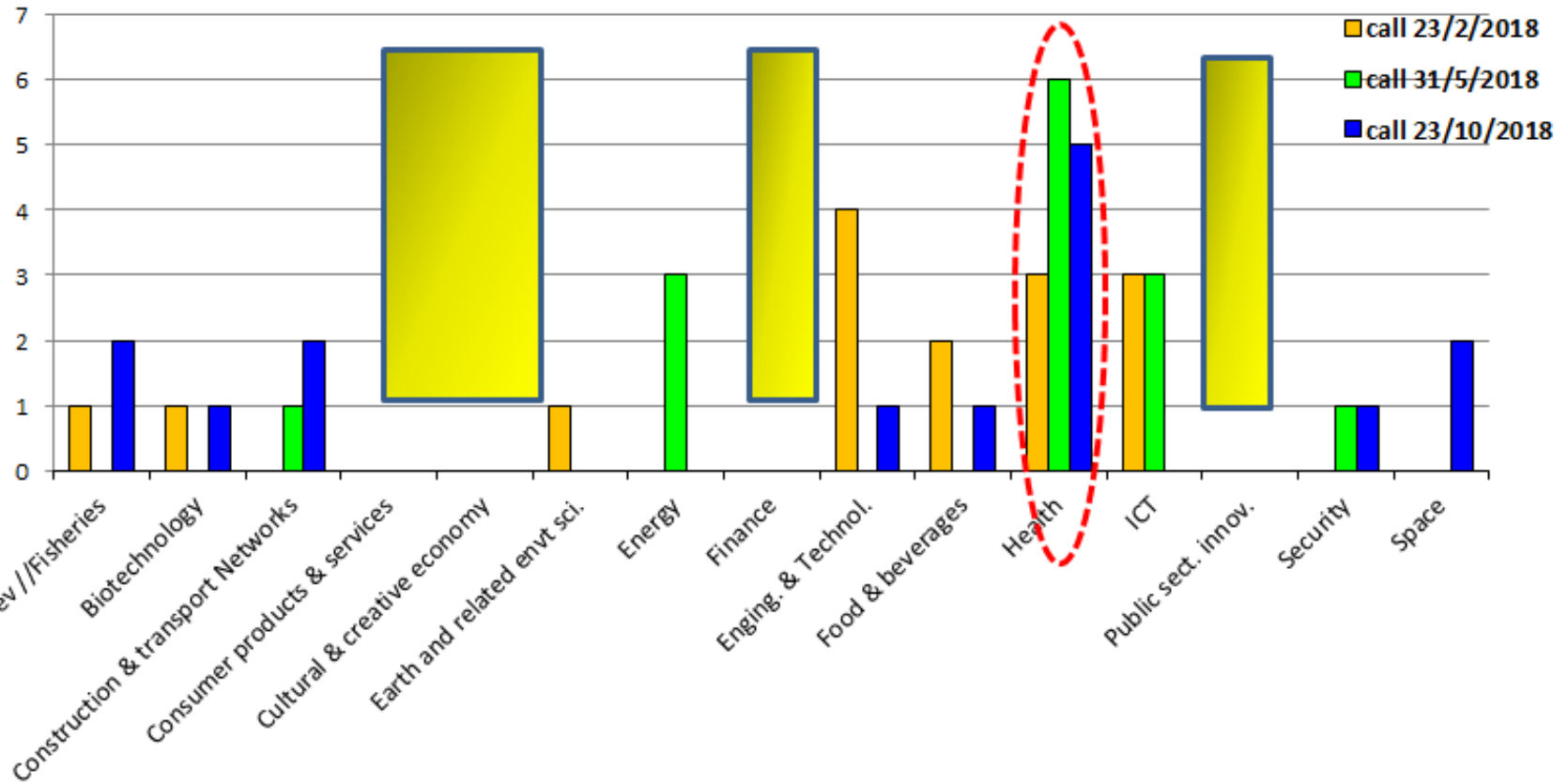
- 12,2 % de dossiers > seuil de 13
- 7,2 % de dossiers financés

### Bilan Français

:

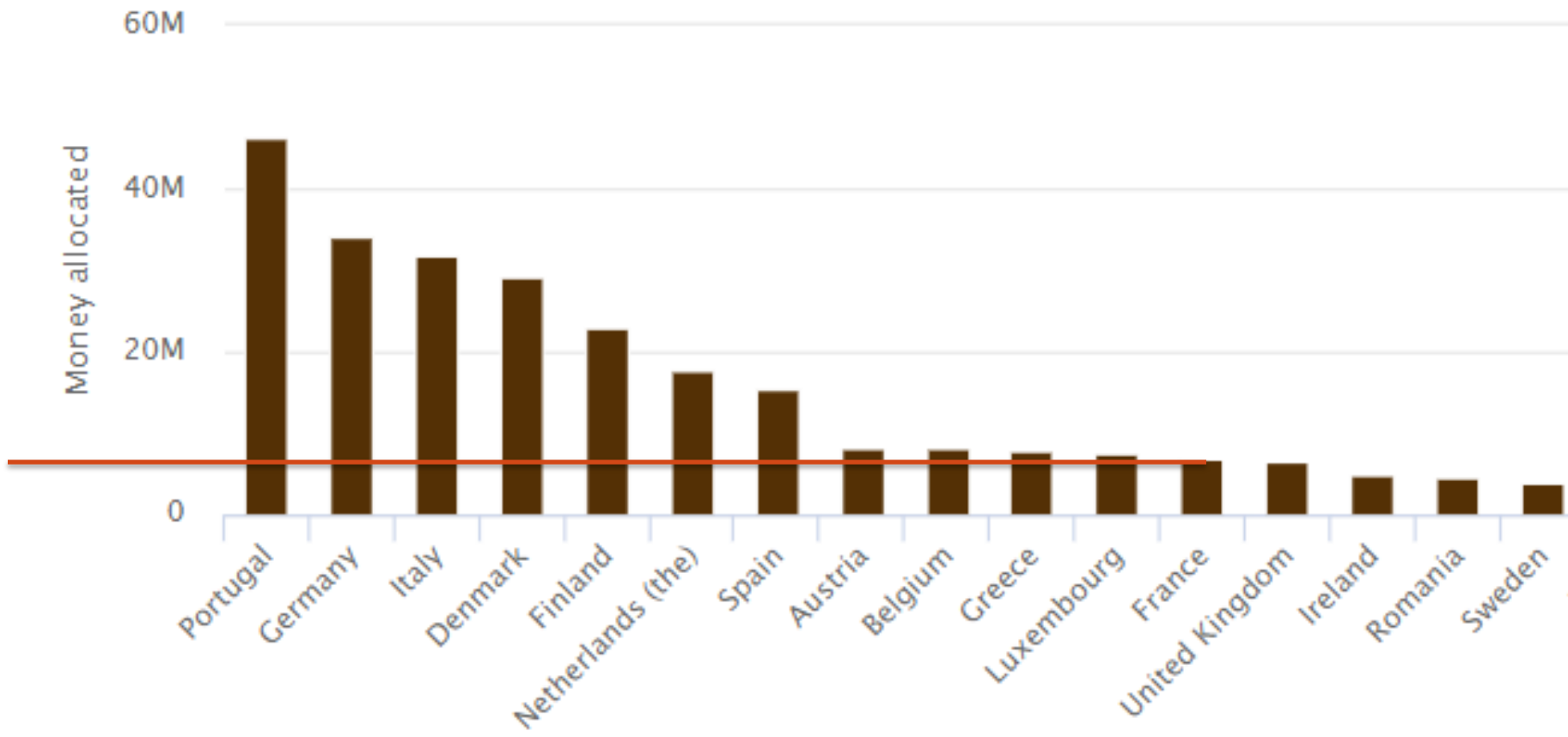
- ❖ 12 participations françaises financées.
- ❖ 1 projet à coordination française (Vermon S.A Tours – Friction Harmonics)

# Enseignements sur les thématiques en 2018





# Répartition du budget alloué par pays sur 124 projets financés de 2015 à 2018 (8 cut-offs )



# Autres enseignements

*Sur résultats  
2015-2016*

Participant Type	Total Submitted	Total SME	% SME	Total selected for funding	SME in funded projects	% SME
Private for profit	6369	3673	57,7%	313	187	59,7%
Higer or Secondary education	1019	17	1,7%	58	1	1,7%
Research Organisation	965	75	7,8%	42	4	9,5%
Other	237	94	39,7%	8	4	50,0%
Public Body	118	17	14,4%	5	0	0,0%
<b>Grand Total</b>	<b>8708</b>	<b>3876</b>	<b>44,5%</b>	<b>426</b>	<b>196</b>	<b>46,0%</b>



## Un exemple de projet gagnant Coordination & partenariat (dépôt 2016)

Project : **SILNORMADE**

Highly efficient non-standard solar modules manufactured through an automated reconfigurable mass production processes delivering 30% reduction in costs.

Total budget: 3.871.880 €

EU Contribution: 2.836.035 €

Call ID: H2020-FTIPilot-2016-1

Start date: 01/01/2017

End date: 31/12/2018

Participants:

- GAUTIER SAS (Partner - TERMINATED) – France
- dst CLEANTECH Ltd (Partner) – Israel
- S'TILE SA (Coordinator) – France
- ACCIONA CONSTRUCCION SA (Partner) – Spain
- Technische Universitaet Wien (Partner) - Austria



# Un exemple de projet gagnant

## Coordination 2018

Project: **Friction Harmonic**

Automated scanner for kissing bond detection in friction stir welded materials

Total budget: 3.183.273 €

EU Contribution: 2.691.936 €

Call ID: H2020-EIC-FTI-2018-2020

Start date: 01/08/2018

End date: 31/07/2020

Participants:

- CoskunuzKalip Makina Sanayi Ve Ticaret Anomin Sirketi (Partner) - Turkey
- Theta Technologies Ltd (Partner) - United Kingdom
- Ainoohchaou Pliroforiki AE (Partner) – Greece
- VERMON SA (Coordinator) – France
- TWI Ltd (Partner) - United Kingdom
- Rise Research Institutes of Sweden AB - Sweden

## Liens utiles (1)

- ❑ Témoignage de l'entreprise Phenocell – 17 juin 2016 lors de la journée nationale organisée par le PCN PME

[http://cache.media.education.gouv.fr/file/17\\_juin\\_2016/01/8/Brigitte\\_Onteniente -  
\\_Phenocell-temoignages-PCN PME 2016 600018.pdf](http://cache.media.education.gouv.fr/file/17_juin_2016/01/8/Brigitte_Onteniente_-_Phenocell-temoignages-PCN_PME_2016_600018.pdf)

- ❑ Témoignage de l'entreprise Thalés – 17 juin 2016 lors de la journée nationale organisée par le PCN PME

[http://cache.media.education.gouv.fr/file/17\\_juin\\_2016/98/2/Laurent\\_Belmon\\_Fast T  
rack To Innovation MENESR 599982.pdf](http://cache.media.education.gouv.fr/file/17_juin_2016/98/2/Laurent_Belmon_Fast_T_rack_To_Innovation_MENESR_599982.pdf)

- ❑ Liste des lauréats au FTI

[http://ec.europa.eu/research/participants/portal/doc/call/h2020/ftipilot-01-  
2016/1730116-201606cutoff\\_fti\\_en.pdf](http://ec.europa.eu/research/participants/portal/doc/call/h2020/ftipilot-01-2016/1730116-201606cutoff_fti_en.pdf)

# Liens utiles (2)



## Programme de travail

[http://ec.europa.eu/research/participants/data/ref/h2020/wp/2018-2020/main/h2020-wp1820-eic\\_en.pdf](http://ec.europa.eu/research/participants/data/ref/h2020/wp/2018-2020/main/h2020-wp1820-eic_en.pdf)

## Candidater

<http://ec.europa.eu/research/participants/portal/desktop/en/opportunities/h2020/topics/eic-fti-2018-2020.html>

## Agence EASME à Bruxelles

<https://ec.europa.eu/easme/en/eic-fast-track-innovation-fti>

## PCN PME en France

<http://www.horizon2020.gouv.fr/cid73956/le-point-contact-national-pme.html>

## Comprendre les financements H2020

<http://www.horizon2020.gouv.fr/cid118993/e-learning-comprendre-les-financements-pme-d-horizon-2020.html>